

3/2026

Все о криптовалюте
и не только



Журнал

Дачный отпор

Почему российская загородная культура
играет с государством в прятки?



Каплан ПАНЕШ —
о правилах
для криптосферы



TRONутые заботой



Братство юнца

18+

СОБЫТИЕ НОМЕРА**«А7» РАЗМЕСТИЛА ТРИ ВЫПУСКА ЦФА**

Компания «А7» разместила три выпуска цифровых финансовых активов (ЦФА) на платформе «Токеон», входящей в группу ПСБ. Инструменты привязаны к индексу RUGOLD, а также к валюте — официальному курсу доллара США и курсу китайского юаня, установленному Центробанком на соответствующую дату.

Стр. 6**ИРИНА АКОПЯН: «ВКСЕЛЬНЫЙ ОБОРОТ БУДЕТ УВЕЛИЧИВАТЬСЯ»**

Состоялась первая встреча в рамках формата деловых мероприятий «Эксперт. Практика». Гости обсудили изменения внешнеторговых расчетов и роль векселя как альтернативного инструмента в атмосфере санкционного давления. На новой дискуссионной площадке журнала «Эксперт» выступила заместитель генерального директора по экономике и финансам платформы «А7» Ирина Акопян.

Стр. 7**ПРОГНОЗЫ И ГОРИЗОНТЫ****ДАЧНЫЙ ОТПОР****Почему российская загородная культура играет с государством в прятки?**

С марта вступили в силу поправки в Градостроительный кодекс, установившие для загородной России новый принцип: как только вы построили частный дом — ставьте его на учет и начинайте платить налоги. Все бы ничего, но определить момент, когда работы полностью завершены, юридически сложно. Хозяин всегда может сказать, что на входной двери не хватает ручки, а над окном — наличника. Как доказать, что он лукавит? Устраивать судебный процесс — дело дорогое, долгое, хлопотное. В результате дачники продолжают массово избегать регистрации, а значит, и фискальной обязанности.

Стр. 10**ЭКСПЕРТЫ: НЕЖЕЛАЮЩИХ РЕГИСТРИРОВАТЬ ПОСТРОЙКИ НАДО НАПУГАТЬ**

Почему темп добровольной регистрации объектов в рамках «дачной амнистии» остается низким? Какие барьеры мешают домовладельцам оформить право собственности и жить спокойно? Способен ли Росреестр, чей штат составляет порядка 50 тыс. сотрудников, самостоятельно зарегистрировать в обозримом будущем 22 млн неучтенных объектов? Поскольку точки зрения собеседников журнала «А7А5» совпадают далеко не полностью, диалог в формате круглого стола получился интересным, острым, содержательным.

Стр. 16**ЦИФРОВЫЕ ВАЛЮТЫ****TRONУТЫЕ ЗАБОТОЙ****Как самый популярный блокчейн стал занозой для американских сенаторов**

Последние годы блокчейн-индустрия демонстрирует разделение функциональных ролей между ведущими сетями первого уровня. Bitcoin все больше становится активом институциональных инвесторов, Ethereum укрепляет позиции в качестве расчетного слоя для сложных финансовых продуктов, а Solana доминирует в сегменте высокочастотной розничной торговли и мемкоинов. В свою очередь, Tron занял нишу глобального расчетного шлюза для стейблкоинов и трансграничных платежей. Успехи сети настолько значимы, что вызывают растущее беспокойство у американских политиков.

Стр. 26**МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА
КОНФЛИКТ БЕЗ ИНТЕРЕСА****Роль Дубая как хаба для параллельного импорта может перейти к Оману**

На Ближнем Востоке разгорелся военный конфликт. Судостроение в самом нефтеносном и газодобывающем регионе планеты фактически парализовано. Не исключено, что впереди мировой кризис, вызванный недостатком и дороговизной энергоресурсов. Россия — один из бенефициаров высоких котировок, но вместе с тем вынуждена оперативно перестраивать логистику.

Стр. 8

CeltStudio / Shutterstock.com

ИНТЕРВЬЮ**КАПЛАН ПАНЕШ:****«КРИПТОСФЕРЕ НУЖНА НЕ УДАВКА, А ПОНЯТНЫЕ ПРАВИЛА»**

Криптоиндустрия может стать одним из драйверов роста — но только при грамотном регулировании. Депутаты прорабатывают механизмы интеграции цифровых активов в экономику. Об этом журналу «А7А5» рассказал заместитель председателя Комитета Госдумы по бюджету и налогам, кандидат экономических наук Каплан Панеш. Кроме того, в интервью мы обсудили влияние конфликта в Персидском заливе на доходы российской «нефтянки», коснулись важности исполнения социальных обязательств при любой ситуации, сбалансированности региональных бюджетов, снижения административных барьеров для бизнеса и эффективности льготной ипотеки.

Стр. 20

Сайт Государственной думы

GPT Image



ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ

КЕЙС А7А5: УДОБНО И ПРОЗРАЧНО

А также другие способы сэкономить на комиссиях в сети Tron

Сеть Tron закрепила за собой статус доминирующего расчетного уровня для глобальных платежей в стейблкоинах. Согласно актуальным данным, сеть обработала транзакций с USDT на сумму свыше \$7,9 трлн в 2025 году, что делает ее ключевым игроком на рынке трансграничных переводов. Однако успех сети привел к существенному росту нагрузки, что в сочетании с ростом рыночной стоимости нативного токена TRX создало проблему «шоковых комиссий» для неподготовленных пользователей. Понимание внутренних механизмов распределения ресурсов и использование развивающегося рынка их аренды становятся важными элементами эффективного управления активами.

Стр. 32

ЛЕГЕНДЫ БЛОКЧЕЙНА

БРАТСТВО ЮНЦА

Как вундеркинд из Коломны создал вторую по капитализации криптосеть

История Виталика Бутерина представляет собой редкое сочетание технического таланта и принципиального аскетизма. Его путь от одаренного ребенка из Коломны до создателя второй по значимости криптовалютной экосистемы в мире — это не просто хроника успеха, а история поиска ответов на фундаментальные вопросы о власти, контроле и сотрудничестве в цифровом веке. Бутерин выступает не только как программист, но и как адепт децентрализации, чьи идеи выходят далеко за пределы блокчейна, затрагивая экономику, государственное управление и даже биологическое бессмертие.

Стр. 42

СОСЕДИ И ПАРТНЕРЫ

«НАС БЕЗ РУССКИХ — ПОЛГРУЗОВИКА»

Мешает ли дружба народов прагматичным отношениям Сербии и России?

«К нам приехала русская оппозиция, и мы встретили ее хорошо. Если придет Путин, мы его встретим еще лучше. Мы любим всех русских». Белградский таксист, подвизивший из аэропорта очередного релоканта, емко выразил настроение соотечественников. На государственном уровне наши отношения издавна сопровождалась примерами религиозного и воинского братства, красивыми мифами и банальной корыстью. Нынешнее сербское руководство ведет себя максимально прагматично — оно сидит даже не на двух, а сразу на трех стульях: дружит не только с Москвой и Брюсселем, но еще и с Пекином. Подоплеку такой стратегии Белград объяснил, презентуя свой план действий до 2030 года.

Стр. 48

ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ

ОСТРОВК СТАБИЛЬНОСТИ

Фиксируем максимальную доходность с рублевым векселем «А7»

Наступивший 2026-й поднял градус неопределенности на новый уровень: глобальная экономика замедляется, торговые барьеры усиливаются, а геополитическая напряженность оказывает прямое влияние на финансовые рынки. Особенно заметно это по консервативным инструментам.

Стр. 37

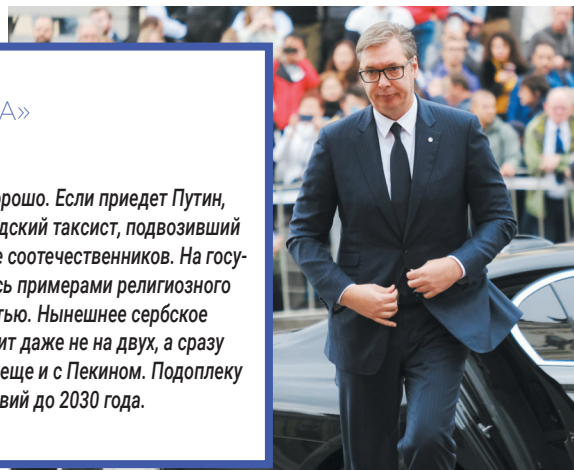
ТОРГОВЫЕ ПЛОЩАДКИ

ПЯТЬ ОТТЕНКОВ СЕРОГО

Топ зарубежных криптобирж, доступных для россиян в 2026 году

Обострение международной обстановки привело к изменению ландшафта на криптовалютном рынке. Часть криптобирж полностью отказались от работы с российскими пользователями, многие сильно урезали возможности для проведения расчетов. Мы решили разобраться, кто из крупнейших игроков на текущий момент хоть и с ограничениями, но готов работать с резидентами РФ и какие региональные площадки держат двери широко открытыми.

Стр. 38



Alexandros Michailidis / Shutterstock.com

ЛИЧНЫЕ ДЕНЬГИ

ПРИЗРАК БРОКЕРА

Политолог Николай ФИГУРОВСКИЙ — об ужесточении законодательных требований к инвестблогерам

Частный инвестор сегодня живет в мире, где на его кошелек и внимание одновременно давят пресса, блогеры и откровенные мошенники. Со своей стороны Центробанк стремится навести порядок в этом хаосе, защита и сбережения, и право человека на личное пространство от агрессивных «властителей дум» нового типа. Регулятор выступил с инициативой ввести реестр финансовых инфлюенсеров, установить требования к их квалификации и обязать маркировать рекламный контент, а заодно подумать и о наказаниях для нарушителей.

Стр. 54

СВОЙ БИЗНЕС**ДЕНЬГИ НА КНИЖКАХ****Можно ли сегодня хорошо зарабатывать на продажах литературы?**

«Стишки любимца муз и граций / Мы вмиг рублями заменим / И в пук наличных ассигнаций / Листочки ваши обратим...» – строки из пушкинского «Разговора книготорговца с поэтом» обычно приводятся в качестве примера того, как нехорошо зарабатывать на свободном полете чьей-то музыки. Однако книжный рынок, претерпевший немалые испытания в связи с пандемией и другими экономическими кризисами, уверенно идет на подъем. Что интересно, растет и спрос на печатную литературу, несмотря на былые прогнозы о том, что ее вот-вот окончательно вытеснит электронный формат.

Стр. 58**КОНЪЮНКТУРА РЫНКА****ВСЕ ЭТО СЛЕДУЕТ ШИТЬ?****«Медленная мода»: стилистическая инвестиция и кризис жанра**

Мы не настолько богаты, чтобы покупать дешевые вещи. Оксюморон, приписываемый самым консервативным потребителям Старого Света, англичанам, становится новой философией модной индустрии, собравшейся наконец дать решительный бой «фешен-фастфуду» – всем этим копеечным юбочкам из плюша, ботиночкам на тонкой подошве и прочим шапочкам из фольги. Щеголям больше не в радость постоянно бегать за новинками, они хотят набивать гардероб реже, но качественнее: «медленная мода» – такое название получила эта тенденция.

Стр. 64

KlavdiyaV / Shutterstock.com

ЗДОРОВЬЕ И БИОХАКИНГ**ОЧИ ЖДУЩИЕ****Когда будет найдено лекарство от возрастного падения зрения?**

Шумиха вокруг американского препарата VIZZ, обещающего остановить возрастное ухудшение зрения, пока не оправдала ожиданий: эффективность остается под вопросом, а долгосрочные результаты не подтверждены клинически. В то же время ученые продолжают работать над альтернативным решением – инновационной разработкой, нацеленной на восстановление аккомодации. Журнал «А7А5» решил выяснить, почему VIZZ пока не стал прорывом и есть ли у других известных технологий шансы действительно изменить ситуацию в офтальмологии.

Стр. 68**СРЕДА ОБИТАНИЯ****ОТ КАЛИТЫ ДО ДЗИГИ****Самые интересные выставки весны-лета в Москве и Санкт-Петербурге**

Очередной весенне-летний сезон в музейной сфере обещает быть жарким. Институты двух столиц представляют масштабные мероприятия на любой вкус: среди ярких событий – ретроспектива выдающегося кинорежиссера Дзиги Вертова и выставка современного индийского искусства. Тот факт, что последняя откроется в преддверии Петербургского международного экономического форума, намеченного на 3–6 июня, придает ей особый статус и подчеркивает связь культурной повестки с глобальными мировыми процессами.

Стр. 72

Ежемесячная PDF-версия сетевого издания «А7А5» («А семь А пять») <https://a7a5.pro/>

Сетевое издание зарегистрировано в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) от 5 августа 2025 г. ЭЛ № ФС 77–89842

Учредитель:
ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ «ИНТЕРНЕТ ТРЕЙДИНГ ДЕСК»

Адрес электронной почты редакции:
itdinfo@yandex.ru

Главный редактор: Николай Алексеев

Дизайн и верстка: Дмитрий Микляев

Корректор: Елена Свирина

Номер подписан 26.03.2026

Все права защищены ©
ООО «ИНТЕРНЕТ ТРЕЙДИНГ ДЕСК»,
ИНН/КПП 7708342244/770801001,
ОГРН 1197746102993.

127018, 101000, город Москва,
вн. тер. г. муниципальный округ
Красносельский, Уланский переулок,
дом 22, строение 1, помещение 1 Н/6

Фото на обложке: Armands Photography / Shutterstock.com,
Carlos Castilla / Shutterstock.com, John Phillips / CC BY 2.0, сайт Государственной думы

18+

\$180 за баррель

...может стоить саудовская легкая нефть, поставляемая через Красное море, к началу мая, если Ормузский пролив останется закрытым. Прогноз на апрель уместается в коридоре между \$140 и \$165 за баррель. До конца года цены на нефть пробьют отметку в \$200, пишет The Wall Street Journal со ссылкой на чиновников из Саудовской Аравии.



Hakan Koc / Unsplash

\$53 млрд

...потеряли мировые авиакомпании в рыночной стоимости за первые недели войны на Ближнем Востоке. Их доходы падают из-за дороговизны топлива и необходимости облетать опасный регион. Для европейских перевозчиков все еще сложнее: они облетают и Россию. Эксперты ожидают банкротства крупных игроков авиарынка в этом году.

20%

...от максимальных показателей, зафиксированных в октябре 2024-го и феврале 2025-го, составляет сейчас суточный объем торгов альткоидами на крупнейшей криптобирже Binance. Тогда ежедневный оборот достигал \$40–50 млрд, сейчас лишь \$7,7 млрд. Аналитик Darkfost зафиксировал аналогичную тенденцию и на других площадках.

\$68 млн

...в день будет тратить компания OpenAI в текущем году. В 2027-м траты вырастут до ежедневных \$156 млн, а в 2028-м будет уже \$200 млн в день. Это приведет к тому, что к 2030 году объем средств, закачаных в проект, имеющий множество признаков «пузыря», достигнет \$665 млрд.

на 37%

...сократился объем сделок с недвижимостью в ОАЭ в первые 12 дней марта. Похоже, это не предел: ожидается и ценовая коррекция. Риелторы указывают, что некоторые объекты уже продаются с заметным дисконтом. Так, продавец квартиры рядом с Бурдж-Халифой снизил цену с \$735 тыс. до \$650 тыс., мотивируя это «текущей ситуацией».



Christoph Schulz / Unsplash

₽1,667 трлн

...записал в убыток «ЛУКОЙЛ» от потери и обесценивания зарубежных активов. Несмотря на это, компания намерена выплатить дивиденды в размере 278 рублей на акцию, то есть по текущим ценам доходность составит 4,8 %. День отсечки для покупки бумаг специально под «дивы» — 30 апреля.



GPT Image

₽103 млрд

...переплатили россияне из-за необоснованно завышенных тарифов за ЖКУ в 2023–2025 годах, по данным Федеральной антимонопольной службы. Некоторые депутаты Госдумы уже успели пообещать создать механизм прямого возврата денег гражданам, причем с процентами.

€1 млрд

...теряет ежегодно Республика Кипр из-за снижения турпотока из России, сообщил посол РФ в Никосии Мурат Зязиков. Ранее наша страна была на местном рынке лидером по количеству гостей, а после отмены прямого авиасообщения и введения визовых ограничений южная часть острова недосчиталась уже 800 тыс. российских туристов.



Kristina Sergeychik / Unsplash

на 8 %

...подорожала в марте доставка 40-футового контейнера (TEU) из Шанхая в Москву, составив \$7,31 тыс. В годовом выражении показатель вырос на 15 %. Контейнерный рынок реагирует на мировые логистические риски — на маршрутах deep-sea из портов КНР в Новороссийск и Петербург введены дополнительные надбавки к фрахту.

₽658,6

...платят ежемесячно в среднем россияне за безлимитный интернет скоростью от 60 мегабит в секунду. Это второй по дешевизне показатель среди стран G20. Меньше лишь в Индии, где такой же пакет стоит 600,4 рубля. А дороже всего выход в Сеть обойдется в США (₽5972), Саудовской Аравии (₽5625,6) и Канаде (₽5106,3).

По материалам информационных агентств «РБК», «Интерфакс», РИА «Новости» и др.

«А7» РАЗМЕСТИЛА ТРИ ВЫПУСКА ЦФА

Компания «А7» разместила три выпуска цифровых финансовых активов (ЦФА) на платформе «Токеон», входящей в группу ПСБ. Инструменты привязаны к индексу RUGOLD, а также к валюте — официальному курсу доллара США и курсу китайского юаня, установленному Центробанком на соответствующую дату.



Nano Banana

Стоимость одного ЦФА — 1000 рублей, минимальная сумма инвестиций также составляет 1000 рублей, уточнили в компании.

Размещение ЦФА, представляющих собой цифровой аналог ценных бумаг, происходит через сертифицированных Банком России операторов информационных систем, таких как, в частности, «Токеон». Первые ЦФА появились в нашей стране еще в 2022-м, к концу прошлого года объем находящихся в обращении активов, по данным Cbonds, составил 172 млрд рублей.

В основе каждого выпуска «А7» находится вексель компании. Получается, что группа выпускает ЦФА на основе собственного долгового обязательства, а инвесторы, приобретая такие активы,

получают право на фиксированный доход в размере 10 % годовых, поясняют в «А7».

Напомним, что кредитоспособность «А7» подтверждена рейтингом AA (RU) со «стабильным» прогнозом от агентства «АКРА». «А7» — российская компания, созданная банком ПСБ, специализирующаяся на трансграничных переводах, инвестиционных решениях и расчетах. Компания, в частности, предлагает бизнесу альтернативу классическим банковским инструментам, в том числе векселя, брокерские и валютные продукты.

К настоящему моменту «А7» обслуживает более 10 тыс. участников ВЭД и ежедневно проводит более 2000 международных платежей. В 2025 году платформа заняла около 18,8 % рынка внешнеторговых операций России.

ИРИНА АКОПЯН: «ВЕКСЕЛЬНЫЙ ОБОРОТ БУДЕТ УВЕЛИЧИВАТЬСЯ»

Состоялась первая встреча в рамках формата деловых мероприятий «Эксперт. Практика». Гости обсудили изменения внешнеторговых расчетов и роль векселя как альтернативного инструмента в атмосфере санкционного давления. На новой дискуссионной площадке журнала «Эксперт» выступила заместитель генерального директора по экономике и финансам платформы «А7» Ирина Акопян.

— **М**ы привыкли думать, что мировая финансовая система является прозрачной и открытой. Долгое время это воспринималось как данность... Но опыт последних лет показал, что это не так, — подчеркнула Ирина Акопян, добавив, что проблема не сводится только к санкциям — важную роль играет комплаенс. — Когда платеж проходит через цепочку корреспондентских счетов, платежи могут зависать на дни, недели и даже месяцы, в основном из-за жесткого комплаенса западных банков.

В этих условиях компании ищут решения. Один из вариантов — вексель. Это ценная бумага, в которой фиксируются стоимость, срок и другие параметры. Она регулируется Женевской конвенцией 1930 года и национальными законодательствами.

— Мы в «А7» последние полтора года активно используем векселя в международных расчетах. И видим, что этот инструмент позволяет по-другому выстроить саму логику проведения платежей, — сообщила Ирина Акопян.

Ключевые преимущества векселя:

- **Скорость.** Расчеты могут осуществляться значительно быстрее — в ряде случаев день в день, поскольку инструмент не требует прохождения через цепочку корреспондентских счетов.

- **Хеджирование валютных рисков.** Участник ВЭД фиксирует стоимость



Кирилл Каллиников / РИА «Новости»

будущего платежа, приобретая вексель по текущему курсу.

- **Юридическая определенность.** Эмитент векселя законодательно обязан его погасить, а номинал остается неизменным.

- **Гибкость.** Получатель может предъявить вексель к погашению, использовать для последующих расчетов или удерживать, получая доходность.

— Сейчас активно ведется работа по цифровизации оборота векселей. Это касается документооборота, учета, индоссирования, — поделилась Ирина Акопян, а в заключение резюмировала: — Есть основания полагать, что вексельный оборот будет увеличиваться — не только в России, но и за ее пределами.

КОНФЛИКТ БЕЗ ИНТЕРЕСА



CeltStudio / Shutterstock.com

Роль Дубая как хаба для параллельного импорта может перейти к Оману

На Ближнем Востоке разгорелся военный конфликт. Судоходство в самом нефтеносном и газодобывающем регионе планеты фактически парализовано. Не исключено, что впереди мировой кризис, вызванный недостатком и дороговизной энергоресурсов. Россия — один из бенефициаров высоких котировок, но вместе с тем вынуждена оперативно перестраивать логистику. Разобраться с тем, как боевые действия в Персидском заливе затронут отечественный параллельный импорт и деловые связи, журналу «А7А5» помогла Мария ШАПОР, кандидат экономических наук, доцент Финансового университета и старший научный сотрудник ИКСА РАН.

— Как изменятся стоимость, сроки и надежность цепочек параллельного импорта из ЕС/Азии в РФ через монархии Залива при вялотекущем конфликте и в случае прекращения огня? Вариант с эскалацией, близкой к ядерной, пожалуй, рассматривать не будем — понятно, что тогда бизнесу придется полностью сворачивать активность в регионе...

— При вялотекущем конфликте, то есть при сохранении еще на несколько месяцев текущего уровня эскалации, стоимость электроники известных марок, таких как Apple, Samsung, а также автозапчастей из ЕС повысится на 15–30%. При этом основными предпосылками увеличения цен на углеводороды могут стать рост страховых премий за морские пере-

возки и усложнение логистики в обход опасных зон.

Сроки поставки удлинятся на 10–14 дней в связи с необходимостью перенаправления грузов из портов ОАЭ в порты Омана или организации доставки непосредственно через Африку. Надежность поставок может оцениваться как средняя: арабские банки в последнее время усиливали комплаенс из-за опасений вторичных санкций, но на фоне конфликта с Ираном могут и смягчить свои требования. Им просто сейчас не до этого.

В работу авиакомпаний уже внесена корректировка для обхода зон военных действий, что ограничивает объемы оперативной карго-доставки.

Что касается прекращения огня, то стоимость вышеназванных товарных групп снизится на 5–10 % от пика за счет снижения логистических надбавок и стоимости страховых услуг, хотя полного возврата к довоенным ценам не произойдет. Сроки поставки сократятся на 5–7 дней от максимумов после восстановления полноценной работы хабов в Джебель-Али (Дубай), которое позволит использовать прямые фидерные линии без долгого объезда.

Надежность поставок в условиях заморозки конфликта может оцениваться как стабильная, но с оговоркой на некоторые юридические риски: снятие военной угрозы упростит физическую логистику, однако ОАЭ продолжают балансировать между РФ и Западом. В этих условиях надежность будет зависеть не от логистики, а от жесткости контроля за реэкспортом санкционных товаров.

– В какой степени устойчивость финансовых каналов между РФ и арабскими хабами будет зависеть от стабильности судоходства в Ормузском проливе?

– Прямой физической зависимости, как у контейнера с товаром, тут нет, но есть экономические и регуляторные рычаги, которые под давлением обстоятельств превращаются в мощные факторы.

« При полной блокаде пролива рано или поздно в Эмиратах возникнут кризис наличности или сбои в работе дата-центров.

Первый такой фактор – риски ликвидности. Через Ормузский пролив проходит 25–30 % мировой нефти, а значит, любое обострение оказывает существенное негативное влияние на доходы арабских монархий.

Второй – курсовая волатильность. Тоже следствие нестабильности в проливе, что вызывает скачки цен на нефть и курса дирхама/реала к доллару, делая расчеты в нацвалютах между РФ и хабами менее предсказуемыми.

Третье. Криптовалюты менее всего зависимы от ситуации на земле и на море, проблема с ними может возникнуть только на этапе обналичивания. Так, при полной блокаде пролива в Эмиратах рано или поздно возникнут кризис наличности или сбои в работе дата-центров: скорость выдачи средств может упасть, а комиссия вырасти с 1–2 до 5–7 %.

И четвертый фактор – сложности с бартером. Это касается, скажем, продовольствия или металлов в обмен на технику, где торговля строится на встречных товаропотоках. Если судоходство парализовано, «товарные деньги» просто не дойдут до адресата. Имеется риск логистического тупика, когда отсутствие прохода через пролив ведет к невозможности исполнения финансовых обязательств.

Таким образом, в случае продолжения блокады основным финансовым шлюзом станет Оман, поскольку порты Салала и Дукм находятся на берегу Индийского океана, что, соответственно, приведет и к массовому перетоку туда российских расчетных центров из Дубая.

Подготовил Николай АЛЕКСЕЕВ

ДАЧНЫЙ ОТПОР

Почему российская загородная культура играет с государством в прятки?



Magda_shutterstock / Shutterstock.com

ОЛЕСЯ КАЗАКОВА

С марта вступили в силу поправки в Градостроительный кодекс, установившие для загородной России новый принцип: как только вы построили частный дом — ставьте его на учет и начинайте платить налоги. Иными словами, оформлять право собственности необходимо сразу же после завершения стройки. Все бы ничего, но определить момент, когда работы полностью завершены, юридически сложно. Хозяин всегда может сказать, что на входной двери не хватает ручки, а над окном — наличника. Как доказать, что он лукавит? Устраивать судебный процесс — дело дорогое, долгое, хлопотное. В результате дачники продолжают массово избегать регистрации, а значит, и фискальной обязанности.

Принять поправки заставила статистика. 14 ноября прошлого года замруководителя Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии (Росреестра) Татьяна Громова публично пожаловалась: количество объектов недвижимости, не записанных в Едином государственном реестре недвижимости (ЕГРН), — 22 млн. Значительную

часть среди них как раз и составляют загородные дома, которыми россияне пользуются для летнего или круглогодичного проживания.

Спустя три дня, 17 ноября, Росреестр публично предложил внести в КоАП поправки, которые позволят возбуждать дела об административных правонарушениях в области земельного законодательства без взаимодействия

с «контролируемыми лицами» — при условии получения «достаточных данных». То есть выписывать штраф за отказ от регистрации безо всякого контакта с владельцами участков — дистанционно.

Как же узнать, где находятся готовые для проживания дома? Росреестр пояснил: «достаточные данные» дадут беспилотные и пилотируемые авиасистемы (самолеты, вертолеты) и даже космические аппараты. Сравнение снимков за разные годы позволит быстро выявить новые постройки, не стоящие на кадастровом учете. Владельцы о возбуждении административных дел узнают постфактум — заказным письмом или по электронной почте.

Пока непохоже, чтобы угроза Росреестра стала поводом для добровольной массовой регистрации. Большинство домовладельцев не боятся ни беспилотников, ни космических спутников. Ни дрон, ни тем более космический спутник не скажут, готов ли дом к проживанию. Сверху видно только крышу. Чтобы юридически зафиксировать готовность дома, сотруднику Росреестра потребуется зайти на участок «ногами», однако хозяин просто не откроет калитку, если они придут без полицейского сопровождения.

ЛОГИКА БОЙКОТА

Экономист Василий Колташов считает массовый бойкот регистрации юридически вполне корректным.

— Конституция оставляет за каждым гражданином право на жилье. Это право каждый реализует сам. Но налоги не могут взиматься с права. Люди не сумеют вам этого объяснить, но они так чувствуют, — говорит экономист журналу «А7А5». — Жилье не должно облагаться налогом, а оно облагается! Кроме того, наши люди поняли, что чиновники в Минфине намерены бесконечно повышать налог на жилье. Вот почему они не заинтересованы в регистрации, хотя налог пока надо платить и небольшой, по размерам — не болезненный. Ходят инсайды, что скоро он будет увеличен в несколько раз.

« Несмотря на очередное продление «дачной амнистии» — до 31 марта 2031 года, — темп добровольной регистрации остается низким.

По мнению Колташова, нынешняя налоговая схема — «жуткий гибрид».

— С одной стороны, это тяжелое наследие советского времени, с другой — калька с американской системы, где во многих штатах тоже есть налог на жилье. Но дело в том, что этот налог в США вводился, когда других налогов не было. Но потом и другие налоги добавились. В общем, там система тоже очень несправедлива для бедных и среднего класса. А у нас ее копируют!

Как считает эксперт, наша налоговая служба должна переключить свое внимание на гаражи и склады.

— Налог должен браться с простаивающей недвижимости, причем очень высокий. Это то, что вы сдаете в аренду: коммерческие и производственные площади, склады, гаражи. Если ты не живешь на даче — сдавай в аренду, — предлагает Колташов. По его схеме, отследить такие объекты можно по объявлению о сдаче в аренду.

— Такой метод не будет работать на практике, — возражает источник журнала «А7А5» в Госдуме. — Ту недвижимость, которая «простаивает», владельцы будут официально объявлять своим жильем. Доказать обратное сложно. А объявление о сдаче в аренду можно также распространять по неофициальным каналам, незаметно для государства.

СОМНИТЕЛЬНЫЕ ВЫГОДЫ

Осуждают поведение «сопротивленцев» и участники рынка недвижимости — рядовые граждане.

— Мы с мужем давно хотели приобрести зимнюю дачу, чтобы отдыхать там в выходные, — рассказывает жур-

« Росреестр хочет получить право возбуждать административные дела без взаимодействия с «контролируемыми лицами».

налу «А7А5» москвичка Елена. — Это наша мечта. В декабре мы приступили к поиску дома. Стали ездить по объявлениям. Когда уже выбрали подходящий — стильный коттедж со всеми удобствами, — вдруг выяснилось, что юридически его не существует. Хозяева лишь в последний момент признались, что продать нам могут только земельный участок. А дом они не регистрировали.

Елена с мужем выбрали другой вариант — там повторилось то же самое. От риелтора они узнали, что в Подмосковье это массовая история.

— В такой сделке по купле-продаже налоги сегодня платятся только за «участок земли», стоимость занижается в несколько раз по сравнению с фактической. И покупателю вроде бы даже

выгодно. Хотя застраховать новоприобретенный недострой получится только с переплатой. Да и то не в каждой страховой компании, — сетует Елена и признается: покупку вообще отложили.

Таким образом, поведение «сопротивленцев» резко сужает рынок загородной недвижимости. Страдают и бюджеты регионов, куда, собственно, и должны поступать налоги дачников. Местные власти могли бы развивать «социалку» в частном секторе — ремонтировать дороги, прокладывать водопровод и новые электросети, однако денег в бюджете не хватает, в том числе и по причине бойкота со стороны дачников.

Росреестр давно пытается решить проблему. В 2020 году, когда многие собственники на время ковидного карантина переехали из мегаполисов в свои загородные дома, Росреестр начал широкую кампанию поиска и с тех пор выявил 831 тыс. объектов.

Одновременно собственники сами, добровольно оформили с тех пор более чем 3 млн объектов. Это происходит в рамках так называемой «дачной амнистии» — власти действуют не только



Александр Кряжев / РИА «Новости»



Алексей Филиппов / РИА «Новости»

угрозами, но и лаской. Еще в 2006-м они объявили амнистию, цель которой – побудить собственников самим заявить о своих объектах. С тех пор амнистию регулярно продляют. Последний раз – до 31 марта 2031 года. Проблема в том, что темп добровольной регистрации все равно остается низким.

ПРОПИСКА БЕЗ РИСКА

Неизвестно, сколько в распоряжении Росреестра дронов и космических кораблей, но что наверняка – его штат недостаточен. По неофициальным данным, по состоянию на 31 декабря 2020 года численность ведомства составила 54 422 человека, из них: центральный аппарат – 630; территориальные органы – 30 434. Логично предположить, что такими силами «отработать» все 22 млн объектов в обозримом будущем невозможно.

Видимо, осознавая это, после 2020 года Росреестр не раз изобретал разные виды «кнута». Например, осенью 2022-го он подготовил поправки в законодательство, призванные ускорить добровольную регистрацию объектов.

Речь шла об участках, предназначенных для индивидуального жилищного строительства (ИЖС) и находящихся не в личной, а в государственной или муниципальной собственности. По этой схеме: после заключения договора аренды гражданину или застройщику дается жесткий срок – за 10 лет построить дом и зарегистрировать право собственности. Если этого не произойдет, арендодатель может расторгнуть договор в одностороннем порядке. А недвижимость, которая осталась на участке (например, недостроенный дом), сбывают на торгах.

Но законопроект так и не был внесен в парламент. Взамен после долгих дискуссий в Госдуме приняты уже упомянутые поправки в Градостроительный кодекс.

« Эксперты указывают на опасения домовладельцев: ожидание подвоха в виде резкого роста налогов на недвижимость.

« Побудить дачников к регистрации — комплексная задача, которая требует сочетания «кнута» и «пряника».

— Для решения проблемы следует, во-первых, расширить штат сотрудников Росреестра, — предлагает источник в Госдуме. — Но и этого будет мало. Побудить собственников к регистрации — комплексная задача, которая требует сочетания «кнута» и «пряника». Надо не только ужесточать наказание, но и создавать понятные преимущества. Владельцы недвижимости должны увидеть реальные плюсы легального статуса.

По мнению собеседника журнала «А7А5», нужно ввести четкие правила: узаконенный дом — единственная возможность официально подключиться к электросетям, газопроводу, водоснабжению, канализации. Дачник просит увеличение лимитов на электроэнергию? Хорошо, но сперва оформи жилое строение как положено. Еще один плюс — доступ к государственным сервисам. Только у зарегистрированного дома появляется официальный почтовый адрес. Это необходимо для получения счетов, квитанций, писем



и регистрации по месту жительства, что критически важно для доступа к местным поликлиникам, школам, детским садам.

С КЛИКОМ ДО ДОМА

Очевидно: в случае ЧС — пожара, наводнения или изъятия земли для государственных нужд — компенсацию выплачивают только за официально существующую собственность. Доступ к государственным и муниципальным программам софинансирования (газификация, подключение к водопроводу, благоустройство дворов) опять же предоставляется только владельцам зарегистрированных домов.

По мнению собеседника в Госдуме, кроме нежелания платить налоги, вторая причина массового уклонения — бюрократическая сложность регистрации. Значит, надо максимально упростить процедуру: регистрировать по минимальному пакету документов — например, только технический план и декларация, без получения разрешения на ввод в эксплуатацию для отдельных категорий домов. Муниципальные власти могли бы организовать выездные комиссии — мобильные офисы, которые регулярно навещают садовые товарищества и поселки для консультаций и приема документов.

«Дачную амнистию» надо не продлевать, а попросту сделать бессрочной. Ввести электронные услуги: создать понятный и функциональный портал «Один клик до дома», где можно заполнить все заявления, приложить сканы и потом отслеживать статус.

Василий Колташов указывает на опасения домовладельцев: ожидание подвоха в виде резкого роста налогов. Государство могло бы успокоить эти страхи, законодательно закрепить поэтапный рост ставки, поручиться, что налог будет расти постепенно.

НА ЧЕМ ПОГОРЕЛИ «СИДОРОВЫ»?

Арсенал «кнутов» должен работать не ради тотального наказания, а для создания понятных рисков уклонения.



Dmitry Kalinovsky / Shutterstock.com

Надо внушать простую мысль, что рано или поздно власти всех найдут и оштрафуют, что незарегистрированные постройки могут быть признаны самостроем, а в некоторых случаях это чревато решением о сносе, причем за счет хозяина.

Будут применяться спутниковый мониторинг и аэрофотосъемка. Начнется перекрестная проверка: сопоставление данных от энергосбытовых компаний (кто потребляет много электричества на «пустом» участке), сведений о прописке из паспортного стола и кадастровой карты. Впрочем, после уплаты штрафа владельцу должен быть предоставлен четкий путь к легализации.

Без широкой информационной кампании принятые меры вряд ли сработают. Нужно постоянно и на всех уровнях объяснять простыми словами, что такое регистрация, какой в ней толк, показывать реальные истории: «Семья Ивановых успела легализовать дом до урагана и в итоге получила компенсацию», «Семья Петровых не стала регистрировать дом и в итоге потеряла деньги», «Семья Сидоровых не смогла продать свой дом из-за отсутствия ре-

гистрации и в итоге лишилась серьезной суммы».

Надо делать акцент и на уже упомянутом пункте — реформа позволит резко активизировать рынок загородной недвижимости.

— Неоформленный дом стоит на рынке в разы дешевле: регистрируйте — и при продаже заработаете больше. Официальная регистрация — единственная надежная защита от мошенничества и споров с соседями. Вы юридически доказываете, что дом ваш. Легальный дом можно продать, подарить или использовать как залог под ипотеку в банке, — напоминает источник в Госдуме. — В конце концов вы сможете превратить дом в настоящее семейное гнездо, завещав его детям и внукам.

«Рано или поздно власти всех найдут и оштрафуют, а незарегистрированные постройки могут быть признаны самостроем.»

ЭКСПЕРТЫ: НЕЖЕЛАЮЩИХ РЕГИСТРИРОВАТЬ ПОСТРОЙКИ НАДО НАПУГАТЬ

Почему темп добровольной регистрации объектов в рамках «дачной амнистии» остается низким? Какие барьеры мешают домовладельцам оформить право собственности и жить спокойно? Способен ли Росреестр, чей штат составляет порядка 50 тыс. сотрудников, самостоятельно зарегистрировать в обозримом будущем 22 млн неучтенных объектов? Какие силы и структуры стоило бы привлечь на помощь? Поскольку точки зрения собеседников журнала «А7А5» совпадают далеко не полностью, диалог в формате круглого стола получился интересным, острым, содержательным.



Denis Arslanbekov / Unsplash

Обсуждая причины низкого темпа оформления собственности по «дачной амнистии», эксперты высказали отличающиеся в деталях мнения.

Оксана ВАСИЛЬЕВА, доцент Финансового университета и практикующий юрист:

— Собственники зданий, сооружений на земельных участках, находящихся в границах СНТ (ТСН, ОНТ и т. д.), не спешат регистрировать постройки по разным причинам. Основной остается нежелание платить налоги. На втором месте — дороговизна кадастровых работ. Однако хочется

отметить, что бюрократические препоны на сегодняшний момент снижены донельзя. Многие дачники используют участки десятилетиями и не планируют ничего менять. Они задумываются об оформлении только в случаях выхода на сделку дарения, купли-продажи или передачи наследства. Также подтолкнуть к оформлению имущества может проведение газа (для программы социальной газификации дом обязательно должен быть зарегистрирован) или получение компенсации, если землю вдруг решат изъять под строительство дороги.

Варг РЫБЧЕНКО, руководитель юридической приемной Московского союза садоводов:

— Темпы регистрации объектов по «дачной амнистии» низкие в первую очередь потому, что существует постоянное продление «дачной амнистии». Важно понимать, что у нас не все упрощенные виды регистрации, которых уже много на самом деле, имеют срок действия, некоторые бессрочные. По земле и по некоторым еще вещам срока вообще нет. По капитальным жилым и садовым домам он есть, но постоянно продлевается. Поэтому у людей необходимости регистрировать сейчас нет, если нет в этом личной потребности, потому что до 2031 года еще много времени, а потом с большой вероятностью срок опять продлят. То есть людей, регистрирующих в обычном порядке — с уведомлением, с согласованием с различными ведомствами в зависимости от месторасположения участка, — сейчас очень мало, и это в основном профессиональные застройщики, которые хотят, чтобы их объект соответствовал требованиям для ипотек и прочего. А у обычных людей просто нет такой потребности. По факту «дачная амнистия» сейчас не служит цели введения в оборот тех строений, которые были возведены в 1990-е и ранее. Она стала упрощенным, устоявшимся порядком регистрации, который по умолчанию используется всеми уже на протяжении 20 лет, насколько я помню. Сейчас пользуются «дачной амнистией» и те, для кого это изначально было задумано, и те, кто строит дома в настоящий момент.

Оба эксперта не видят существенных барьеров для оформления гражданами собственности по «дачной амнистии» и считают существующую процедуру доступной для населения.

Оксана ВАСИЛЬЕВА:

— На сегодняшний момент государство проработало все, чтобы дачник мог пройти процедуру без лишних хлопот. Заявления можно подавать на бумажном носителе через МФЦ или электрон-

« Введение штрафов — логичный шаг, поскольку безграничная «дачная амнистия» приводит к угасанию активности.

но — через портал «Госуслуги». Срок регистрации тоже снижен. Да и сам подготовительный процесс много времени не занимает — от двух недель до двух месяцев. Самый быстрый вариант регистрации, от одного дня, — оформление через нотариуса, хотя тогда потребуются дополнительные расходы.

Варг РЫБЧЕНКО:

— Каких-то существенных барьеров в регистрации нет. Есть отдельные ситуации, где у людей бывают проблемы, но это не системная история. В случаях, когда, допустим, участок попадает в зону подтопления или находится рядом с объектом культурного наследия — это в основном храмы либо усадьбы в Московской области, — действуют более жесткие требования к регистрации. Тогда даже под «дачную амнистию» иногда бывают отказы, и люди вынуждены проходить уже более сложные процедуры. С одной стороны, это препятствие, но с другой — наоборот, стимулирует людей поставить на учет. Они начинают понимать: если я сейчас не сделаю, то дальше, может быть, вообще мне не дадут это сделать. Но глобально финансовых проблем нет, потому что упрощенный порядок регистрации предполагает, что нужен просто кадастровый инженер. Даже в Московской области за 10–15 тыс. рублей можно поставить дом на учет. Я думаю, это не самая большая сумма с учетом того, что дом может быть и 200 «квадратов».

Что касается желаний зарегистрировать имущество в наше беспокойное время, то у нас страхуют и без регистрации. При этом если вдруг что-то происходит, то получить выплату — это отдельный вопрос. Конечно, рано или поздно

«Люди часто задумываются об оформлении объекта только при дарении, купле-продаже или в случае передачи наследства.

ее как-то получают, бывает, даже через суд. Купить страховку, где написано, что ты застраховал, можно. И это для многих является вполне достаточным, чтобы успокоить себя. Даже если объект состоит на кадастровом учете, в большинстве страховок, допустим, попадание беспилотника или что-то в этом роде специально прописывается в примечаниях так, что где-то в 95 % случаев это не страховой случай. Мне знакомы ситуации, когда окна в доме выбивало. И в страховке людям было отказано. Понятно, что у нас администрации компенсируют, это социальная скорее история.

Оба собеседника журнала «А7А5» убеждены в необходимости введения ответственности для стимулирования граждан к оформлению собственности.

Оксана ВАСИЛЬЕВА:

— Например, направление предписаний со стороны Росреестра и установ-



Nano Banana

ление конкретных сроков для устранения несоответствий. Но для этого надо служащим Росреестра владеть информацией о земельном участке и постройках на нем. Можно напугать введением штрафов за нецелевое использование земельного участка. Скажем, на участке для садоводства стоит огромный жилой дом, который не оформлен, и это можно признать нарушением использования земли. А вообще у нас предусмотрена норма в КоАП (ст. 9.5), которая позволяет штрафовать за использование зданий без оформления прав. Для граждан это пока небольшие суммы (2000–5000 рублей), но сам факт фиксации нарушения — первый шаг к признанию дома самостроем. Потом в судебном порядке нужно доказывать, что это самострой, и сносить его, а подобные судебные решения освещать в СМИ, чтобы граждане понимали последствия.

Когда-то налоговая пыталась выдавать премии людям, которые сообщат про соседей, получающих доходы со сдачи квартир и не платящих налоги. В нашей стране так не принято, это считается стукачеством, а не общественной пользой. Но в принципе возвращение такого инструмента возможно. Также можно ввести, допустим, налоговую льготу для СНТ, где все земельные участки стоят на кадастровом учете и все имущество зарегистрировано, и предоставить им ее на какой-то период. Не знаю, насколько государство готово идти на подобные предложения, но, мне кажется, многие СНТ побежали бы регистрировать земли общего пользования.

Варе РЫБЧЕНКО:

— Если есть нацеленность на результат, то введение, допустим, штрафов — логичный шаг к стимулированию граждан, потому что безграничная «дачная амнистия» в совокупности с отсутствием у человека каких-то стимулов регистрировать, кроме личной мотивации, приводит к угасанию активности. А если будет сокращенная и понят-

ная по срокам амнистия с введением какой-то ответственности, может быть, небольшой, теоретической, то это создаст стимул. Но, к сожалению, такой парадигмы никто не строит.

Говоря о способности Росреестра самостоятельно зарегистрировать 22 млн объектов и о привлечении на помощь различных структур, эксперты обозначили разные подходы.

Оксана ВАСИЛЬЕВА:

— В Росреестре, может, небольшое количество сотрудников, но у нас сегодня много цифровых возможностей: есть «Яндекс. Карты», они обновляются, там видно здания, сооружения. У меня был иск, когда сотрудники ДГИ по Москве просто взяли скрин с карт и предоставили в суд. Суд, конечно, сказал, что это не очень хорошо, но принял в итоге. Поэтому если Росреестр захочет все это привести в порядок, то он это сделает. Вопрос: есть ли возможность у него, есть ли желание? И Росреестр тут может взаимодействовать с «Россетями», «Мосэнергосбытом», «Мособлгазом», если мы про Подмоскovie говорим. Росреестр также сотрудничает с органами местного самоуправления, которые могут осуществить выезд и проверку нахождения объектов на земельном участке. Также можно использовать информацию от кадастровых инженеров по проведению работ и формированию технических паспортов зданий. И, возможно, скоро начнет полноценно функционировать Национальная система пространственных данных.

Варя РЫБЧЕНКО:

— Стандартная процедура выглядит так: приходит кадастровый инженер, делает техплан, который уже в готовом электронном виде подает в Росреестр. Регистратору просто нужно в пределах 15 минут посмотреть, нет ли здесь особых зон, которые не подлежат регистрации. Тут основная ответственность на кадастровом инженере, поэтому количество регистраторов здесь не является помехой. Здесь скорее вопрос,



Freepik

можно ли это сделать без присутствия кадастрового инженера, то есть в некоем автоматическом режиме, чтобы вне желания человека можно было все, что надо, поставить на учет. У нас сейчас государство заказывает комплексные кадастровые работы администрации на определенной территории в автоматическом режиме. Чаще всего Роскадастр делает замеры и может ставить на учет без активного участия собственника. Тут выполняется функция актуализации реестра, но результаты такой работы на текущий момент довольно часто ошибочные. Потому что там пытаются оптимизировать до минимального количества времени. В итоге потом это все равно приходится исправлять, где-то даже через суд, и это, наоборот, дополнительно загружает систему. Данную задачу можно было бы решить иначе — введением ответственности за отсутствие регистрации построек.

Подготовила Ирина СТУЖНЕВА

« Страхуют дома и участки у нас без регистрации, но если вдруг что-то случится, то получить выплату будет непросто.

КАПЛАН ПАНЕШ: «КРИПТОСФЕРЕ НУЖНА НЕ УДАВКА, А ПОНЯТНЫЕ ПРАВИЛА»



Сайт Государственной думы

Криптоиндустрия может стать одним из драйверов роста — но только при грамотном регулировании. Депутаты прорабатывают механизмы интеграции цифровых активов в экономику. Об этом журналу «А7А5» рассказал заместитель председателя Комитета Госдумы по бюджету и налогам, кандидат экономических наук Каплан Панеш. Кроме того, в интервью мы обсудили влияние конфликта в Персидском заливе на доходы российской «нефтянки», коснулись важности исполнения социальных обязательств при любой ситуации, сбалансированности региональных бюджетов, снижения административных барьеров для бизнеса и эффективности льготной ипотеки.

— В январе 2026 года Госдума приняла в первом чтении законопроект о передаче Минфину контроля за майнингом и оборотом криптовалют — Вы поддерживали эту инициативу. Можете подробнее рассказать, какие конкрет-

ные административные барьеры для легального бизнеса сейчас существуют в отрасли? И какие механизмы, на Ваш взгляд, помогут их устранить без избыточного давления на участников рынка?

– Главная проблема, которая существовала до сих пор: сфера оборота цифровой валюты находилась в правовом поле, которое совершенно не учитывало ее специфику. К майнингу и операциям с криптовалютами применялись общие нормы контроля, созданные для совершенно других видов деятельности. Это порождало абсурдные ситуации: бизнес работал, но формально подпадал под регулирование, которое не могло учесть особенности цифровых активов. Возникали излишние административные барьеры, которые мешали легальному бизнесу развиваться, а по сути, выталкивали его в серую зону.

Что мы предлагаем? Мы выводим эти отношения из-под общего закона о контроле и поручаем Минфину разработать специальный порядок надзора. Это позволит установить требования, которые действительно соответствуют реалиям цифрового актива, – например, к организации майнинг-пулов, к деловой репутации участников рынка, к порядку предоставления информации о добытой криптовалюте. При этом непосредственный надзор останется за Федеральной налоговой службой – это обеспечит и соблюдение законодательства, и защиту прав добросовестных участников, и интересы государства в фискальной сфере. Мы не создаем новых удавок, мы создаем понятные правила игры.

– Вы подчеркивали, что регулирование криптосферы важно для технологического развития и защиты граждан от недобросовестных операторов. Какие меры, помимо контроля за майнерами, могли бы повысить доверие россиян к криптовалютам и стимулировать их использование в легальной экономике?

– Вопрос доверия – это ключевой вопрос. Сейчас рынок фактически находится в серой зоне, и люди либо вообще боятся туда заходить, либо становятся жертвами мошенников. Чтобы повысить доверие, нужно дать людям защиту. Легализация означает, что официальные криптобиржи и обмен-

« Сейчас крипторынок в серой зоне, и люди либо вообще боятся туда заходить, либо становятся жертвами мошенников.

ные сервисы, получившие разрешение, будут обязаны соблюдать требования по идентификации клиентов, проверке операций и финансовой отчетности. У граждан появится возможность защищать свои права в суде, а сами цифровые активы закрепляются как имущество. Это значит, что криптовалюту можно будет передавать по наследству, дарить, учитывать при имущественных спорах.

Кроме того, важно разделить инвесторов на категории. Для неквалифицированных инвесторов, то есть для обычных людей, которые только начинают знакомиться с рынком, планируется установить лимит на покупку – обсуждается сумма около 300 тыс. рублей. И обязательно тестирование на понимание рисков. Это оградит людей от необдуманных решений, когда они вкладывают последние деньги, не понимая, как работает этот рынок. А для профессиональных участников ограничений по сумме не будет. Что касается использования в легальной экономике, то криптовалюта не станет платежным средством внутри страны – это важно для финансового суверенитета, но расчеты по внешнеторговым контрактам – исключение, которое уже обсуждается.

– Рассматриваете ли Вы возможность стимулирования инвестиций в отечественные блокчейн-решения или поддержку профильных стартапов?

– Мы уже видим, что рынок движется в этом направлении без какого-либо административного нажима. Посмотрите, что происходит: компания «МТС» запустила блокчейн-акселератор и готова инвестировать в перспективные проекты до \$5 млн. Они ищут стартапы в области финансовых технологий, кибербе-



Сайт Государственной думы

зопасности, решений для регистрации прав собственности на базе блокчейна. Это не государственная инициатива, это бизнес видит перспективу.

Но государство, конечно, не должно оставаться в стороне. Важно создавать условия, чтобы таких проектов становилось больше. Например, существуют программы акселерации, где стартапы могут получить поддержку, рабочее пространство, экспертизу. Есть и международные программы, где российские проекты могут выйти на инвесторов из ОАЭ. Здесь задача государства — помогать таким инициативам, убирать бюрократические преграды, возможно, предоставлять налоговые преференции для тех, кто вкладывается в исследования и разработки в этой сфере.

« Важно снижать административную нагрузку — чтобы бизнес не тратил время на бесконечные отчеты, а занимался делом.

— Вы называли технологический суверенитет, цифровизацию и спрос на внутренний туризм тремя главными драйверами российской экономики в 2025 году. Сохранят ли они свою роль в 2026-м или появятся новые точки роста?

— Эти три направления никуда не делись, они остаются фундаментом. Технологический суверенитет — это не просто лозунг, это насущная необходимость, особенно в условиях санкционного давления. Цифровизация пронизывает все сферы — от госуправления до финансового рынка, где мы сейчас как раз и наводим порядок с криптовалютами. Внутренний туризм продолжит расти — люди привыкли отдыхать в России, качество услуг повышается, появляются новые маршруты.

— Вы отмечали, что импортозамещение стало базовой стратегией бизнеса. Какие отрасли, по Вашему мнению, требуют особого внимания в контексте достижения технологического суверенитета и какие меры поддержки для них наиболее эффективны?

— Критически важные отрасли — это станкостроение, микроэлектроника, фармацевтика, авиастроение, тяжелое

машиностроение. То, без чего не работает промышленность, и то, что раньше мы закупали за рубежом. Здесь наиболее эффективны не разовые вливания, а системные меры: долгосрочные заказы со стороны государства, которые дают заводам горизонт планирования, льготные кредиты на техническое перевооружение. Важно также снижать административную нагрузку — чтобы бизнес не тратил время на бесконечные отчеты, а занимался делом.

Очень показательно, что в бюджете на 2026–2028 годы одними из приоритетов названы оснащение армии, выплаты военнослужащим и поддержка оборонно-промышленного комплекса. Это не только вопросы безопасности, но и мощный стимул для развития промышленности. Оборонка традиционно тянет за собой смежные отрасли, создает новые технологии, которые потом могут применяться и в гражданском секторе.

— Минфин запланировал секвестр бюджета. Как Вы считаете, при каком сценарии и продолжительности конфликта в Персидском заливе россий-

« Оборонка тянет за собой смежные отрасли, создает новые технологии, которые могут применяться и в гражданском секторе.

ские доходы от энергоресурсов могут изменить позицию ведомства?

— Давайте сразу оговоримся: я не сторонник гадания на кофейной гуще, особенно когда речь идет о геополитике. Любой военный конфликт в таком чувствительном регионе, как Персидский залив и Ормузский пролив, через который проходит треть мировых поставок сжиженного природного газа, неизбежно скажется на мировых ценах на энергоносители. Это объективный фактор. При резком скачке цен доходы нашего бюджета от нефтегазового сектора, безусловно, вырастут.

Но! Бюджетная политика не должна строиться на таких ситуативных колебаниях. И даже если цены пойдут вверх, это скорее позволит нам нарастить ре-



Сайт Государственной думы

« Льготная ипотека сыграла огромную роль в поддержке строительной отрасли и улучшении жизненных условий миллионов семей.

зервы, а не увеличивать траты. Социальные обязательства защищены в любом сценарии — это принципиальная позиция, которую неоднократно озвучивали и президент, и министр финансов.

— *А насколько текущие бюджетные ассигнования достаточны для выполнения всех социальных задач? Удастся ли на фоне сложной ситуации в экономике сохранить соцподдержку хотя бы на текущем уровне?..*

— Социальные обязательства — это абсолютный приоритет, и они не просто сохраняются, но будут индексироваться. Посмотрите на бюджетные проектировки: на 2026 год расходы федерального бюджета запланированы в объеме

44,1 трлн рублей, и значительная часть этих средств пойдет именно на социальную сферу.

Кроме того, правительство ввело новую меру — с 2026 года семьи с двумя детьми и более будут получать ежегодную выплату в виде кэшбека по налогу на доходы физических лиц. То есть часть уплаченного налога будет возвращаться. Это серьезная поддержка для работающих родителей. В здравоохранении на ближайшие шесть лет дополнительно заложено более триллиона рублей. Так что вопрос о сокращении соцподдержки даже не стоит. Другое дело, что мы должны следить за эффективностью расходования этих средств — чтобы каждый рубль доходил до людей.

— *В 2026 году вопросы распределения средств между бюджетами разных уровней остаются актуальными. Расскажите, что предпринимается для обеспечения сбалансированности региональных бюджетов — в частности, как используются инструменты межбюджетных трансфер-*



Фото предоставлено пресс-службой депутата К.М. Панеша



Фото предоставлено пресс-службой депутата К.М. Панеша

тов и насколько они помогают снизить диспропорции в бюджетной обеспеченности регионов?

— Выравнивание бюджетной обеспеченности регионов — это постоянная работа. Инструменты межбюджетных трансфертов работают, и довольно эффективно. Дотации, субсидии, субвенции распределяются таким образом, чтобы сгладить дисбаланс между регионами-донорами и дотационными территориями. Мы постоянно мониторим ситуацию, и при необходимости вносятся коррективы.

— Вы предлагали расширить льготную ипотеку на весь рынок вторичного жилья в малых городах. Как Вы оцениваете текущую эффективность льготных ипотечных программ и какие дополнительные меры могли бы усилить их воздействие на рынок жилья?

— Льготные ипотечные программы, безусловно, сыграли огромную роль в поддержке строительной отрасли и в улучшении жилищных условий миллионов семей. Но мы видим и перекосы: основная активность сосредоточена в крупных городах и на первичном рынке. В малых городах, где новострой-

ки практически не возводятся, люди оказываются отрезанными от льготной ипотеки. Хотя спрос на жилье там есть, и цены на вторичку значительно ниже.

Мое предложение — расширить льготную ипотеку на вторичный рынок именно в малых городах, где нет строящегося жилья. Это поддержит спрос, даст людям возможность улучшить жилищные условия и, кстати, может стимулировать небольшой ремонт и отделку, то есть смежные отрасли. Что касается эффективности программ, мы видим, что правительство уже пошло по пути более адресной поддержки: семейная ипотека остается, дальневосточная тоже. Важно, чтобы при корректировке бюджета на эти цели закладывались достаточные средства.

Беседовала Тамара ИВАНИЦКАЯ

« Вопрос о сокращении соцподдержки даже не стоит, но надо следить, чтобы каждый рубль доходил до людей.

TRON УТЫЕ ЗАБОТОЙ



Carlos Castilla / Shutterstock.com

Как самый популярный блокчейн стал занозой для американских сенаторов

ДЕНИС САНИН

Последние годы блокчейн-индустрия демонстрирует разделение функциональных ролей между ведущими сетями первого уровня. Bitcoin все больше становится активом институциональных инвесторов, Ethereum укрепляет позиции в качестве расчетного слоя для сложных финансовых продуктов, а Solana доминирует в сегменте высокочастотной розничной торговли и мемкоинов. В свою очередь, Tron занял нишу глобального расчетного шлюза для стейблкоинов и трансграничных платежей. Успехи сети настолько значимы, что вызывают растущее беспокойство у американских политиков.

РОЖДЕНИЕ И ДАО

В 2017 году в Сингапуре была основана организация Tron Foundation, которая отвечала за разработку одноименной сети, формирование токеномики и маркетинг. Tron позиционировался как проект инфраструктуры для децентрализованных приложений, представляя собой более быстрое и дешевое решение по сравнению с Ethereum.

В официальной документации Tron описан трехслойной архитектурой (хранение данных, ядро, прикладной слой), консенсусом на базе делегированного голосования (DPoS) с 27 супервалидаторами со средним временем создания блока около 3 секунд, а также моделью Bandwidth/Energy, которая учитывает операционные нужды и экономно расходует ресурсы. Это в значительной

степени отличалось от Ethereum, который тогда опирался на работу майнеров, средняя фактическая скорость создания блока в том же году составила 16,4 секунды, а комиссия в пике превышала \$1,5.

Джастин Сан с первых дней существования Tron стал медийным лидером проекта. В 2021 году Foundation была упразднена, а все полномочия перешли к децентрализованной структуре Tron DAO. Это дало ему основания называть себя рядовым членом сообщества, не обладающим какой-либо властью или капиталом, теперь принадлежащим DAO. Однако это не спасло основателя от предъявления со стороны SEC серьезных обвинений в отмывании средств и манипулировании рынком.

ТОКЕНОМИКА И ПРЕТЕНЗИИ SEC

В момент запуска Tron было отчеканено 100 млрд TRX, которые распределены следующим образом:

- 40 млрд TRX — для публичной продажи;
- 25,7 млрд TRX — для непубличной продажи ранним инвесторам;
- 34,3 млрд TRX — для развития экосистемы с резервированием в Tron Foundation.

По данным американской Комиссии по ценным бумагам и биржам SEC, первое ICO нативной монеты было проведено в 2017 году, еще до развертывания тестовой сети. Это стало возможным, потому что TRX сперва циркулировал как токен ERC-20; запуск же полноценной Mainnet с миграцией монеты в родную гавань произошел в середине 2018 года.

По результатам ICO компания привлекла \$60–70 млн. Это стало зацепкой SEC, посчитавшей подобный шаг не чем иным, как продажей незарегистрированных ценных бумаг. Против Джастина Сана и подконтрольных ему, по мнению ведомства, компаний в марте 2023 года было начато судебное расследование.

Также Сан был обвинен в манипулировании рынком и организации схе-

« В 2021 году основатель проекта передал все полномочия сообществу, но это не помешало SEC выдвинуть обвинения.

мы wash trading — фиктивной торговли для искусственного завышения объема торгов и стоимости TRX. Вот как это описано в официальном пресс-релизе ведомства:

«Как утверждается, Сан и его компании не только нацелились на инвесторов из США в своих незарегистрированных предложениях и продажах, генерируя миллионы долларов незаконной прибыли за счет инвесторов, но и координировали фиктивную торговлю на незарегистрированной торговой платформе, чтобы создать вводящее в заблуждение впечатление об активной торговле TRX».

Tron и ее основатель были не первыми, к кому SEC пришла с подобными претензиями. Еще в 2020-м обвинение в нарушении законов о ценных бумагах было предъявлено американской Ripple за проведение ICO и продажу XRP. Спустя три года судья Аналиса Торрес при рассмотрении этого дела вынесла вер-



Джастин Сан (WTO / Jessica Genoud, CC BY-SA 2.0)

« Почти ежегодно Tron демонстрирует рост числа пользователей, опережая по этому показателю другие блокчейны первого уровня.

дикт, что только продажа институциональным инвесторам может расцениваться в качестве сделок с ценными бумагами. Реализация же монет через криптобиржи не является такой операцией. По этой причине и Джастин Сан, и руководители аффилированных компаний не стали принимать претензии регулятора близко к сердцу, сосредоточив усилия на развитии сети.

ДОСТИЖЕНИЯ TRON

Практически от года к году Tron демонстрирует рост числа активных пользователей, опережая по этому показателю все остальные блокчейны первого уровня (при условии исключения ботов). Так, по данным аналитического агентства Nansen, в IV квартале 2025 года в среднем сеть обрабатывала 10,1 млн транзакций в сутки, а общее число адресов перевалило за 234 млн. Для сравнения: у Ethereum это 1,8 млн и 390 млн соответственно.

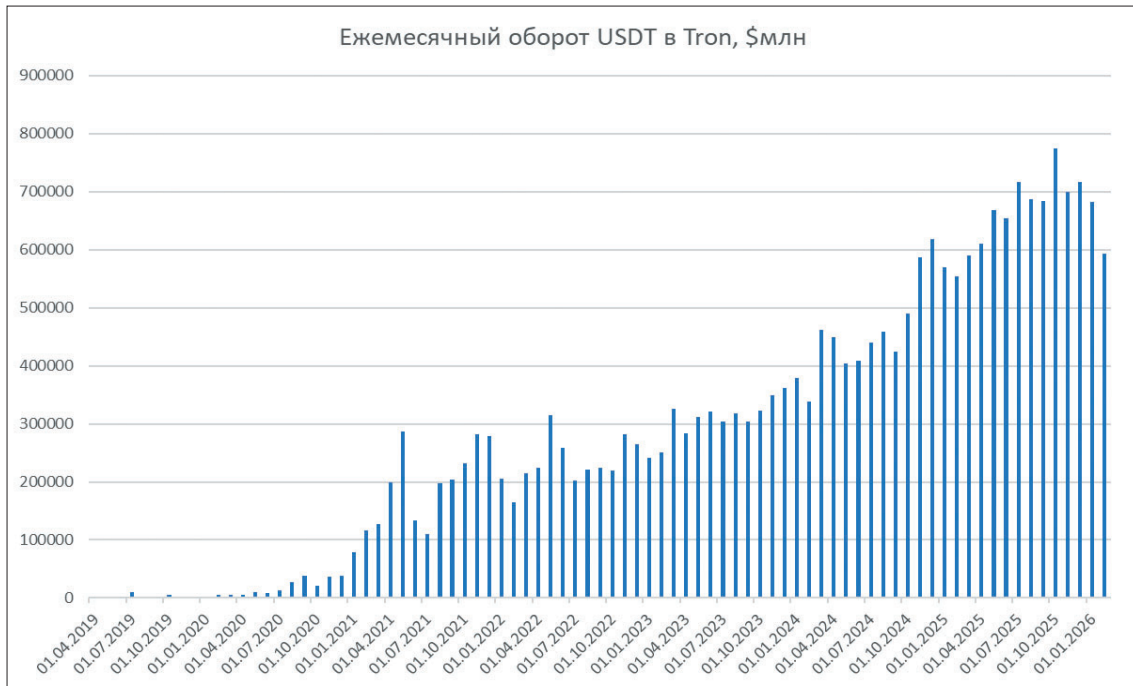
Показатель интенсивности использования сети (количество транзакций на один активный адрес) вырос до максимума в 10,5 ед., что указывает на ее трансформацию из платформы для разовых переводов в повседневный инструмент для миллионов пользователей. И прежде всего речь идет об использовании Tron для операций со стейблкоинами.

К 2026 году Tron окончательно закрепил за собой статус основной инфраструктуры для обращения самого популярного стейблкоина в мире — USDT от Tether. По оценкам аналитических агентств, доля сети в объеме переводов USDT в отдельные периоды приближалась к 75 %, а совокупный объем переводов в прошлом году достиг внушительных \$7,9 трлн, что сопоставимо с ВВП крупнейших экономик мира. Среднедневной объем переводов в течение 2025 года держался на крайне высоком уровне: показатель вырос с \$19 млрд в сутки в I квартале до \$23 млрд в сутки в IV квартале, по расчетам агентства Messari.

Высокая концентрация розничных платежей на сумму менее \$1000 в 65–75 % от общего объема подтверждает роль сети как инструмента для повседневных расчетов и трансграничных переводов. В то время как Ethereum остается блокчейном для крупных сделок и сложных



Источник данных: [dune.com / tron_dao / tron-network-overview](https://dune.com/tron_dao/tron-network-overview)



Источник данных: [dune.com / tron_dao / tron-network-overview](https://dune.com/tron_dao/tron-network-overview)

смарт-контрактов, Tron стал народным каналом платежей, особенно в регионах с высокой инфляцией или неразвитой банковской инфраструктурой.

ГЕОГРАФИЧЕСКАЯ ЭКСПАНСИЯ

Tron широко используется как розничная платежная сеть: по оценкам CoinDesk Data, около 74 % ежедневных активных пользователей сети совершают wallet-to-wallet транзакции. В странах Латинской Америки, таких как Аргентина, Бразилия и Венесуэла, USDT в сети Tron выбирают для защиты сбережений от инфляции. Схожие тенденции наблюдаются в Турции, где на фоне сохраняющихся высоких темпов роста цен USDT получил широкое распространение в том числе как инструмент обхода ограничений валютного контроля.

Удобство и гибкость Tron подтверждает появление на базе сети все новых стейблкоинов. Так, популярность быстро завоевал привязанный к российскому рублю в соотношении 1:1 стейблкоин A7A5. Всего за год с момента запуска его капитализация выросла до полумиллиарда долларов, подняв проект на первое место среди недол-

ларовых стабильных монет. Из регионального игрока A7A5 постепенно превращается в один из международных инструментов расчета: по данным агентства Elliptic, меньше чем за год с его участием прошло операций на сумму свыше \$100 млрд.

РЕГУЛЯТОРЫ ДАВЯТ

Независимость и широкое принятие не могли пройти незамеченными для западных регуляторов. В 2025 году FinCEN в одном из отчетов, посвященных финансированию ИГИЛ¹, отмечал рост использования цифровых активов и прямо упоминал, что группировка использовала «Bitcoin и стейблкоины вроде USDT», а также продвигала сборы средств в сетях Ethereum, Monero и Tron.

Еще больше жути нагоняет отчет регионального офиса Управления ООН по наркотикам и преступности для Юго-

« Удобство и гибкость Tron подтверждает появление на базе сети все новых стейблкоинов, в том числе A7A5.

¹ Организация, деятельность которой запрещена на территории Российской Федерации.

« TRX имеет отличные шансы к двукратному росту в ближайшие год-два, если конгресс США не подрежет крылья.

Восточной Азии от января 2024 года, где подчеркивается, что USDT, особенно в сети Tron, стал одним из предпочтительных инструментов региональных операций кибермошенничества и отмытия средств. Авторы напрямую указывают, что стейблкоин стал «предпочтительным выбором» для киберпреступных схем и отмывателей, связывая это со стабильностью и простотой, анонимностью и низкими комиссиями транзакций.

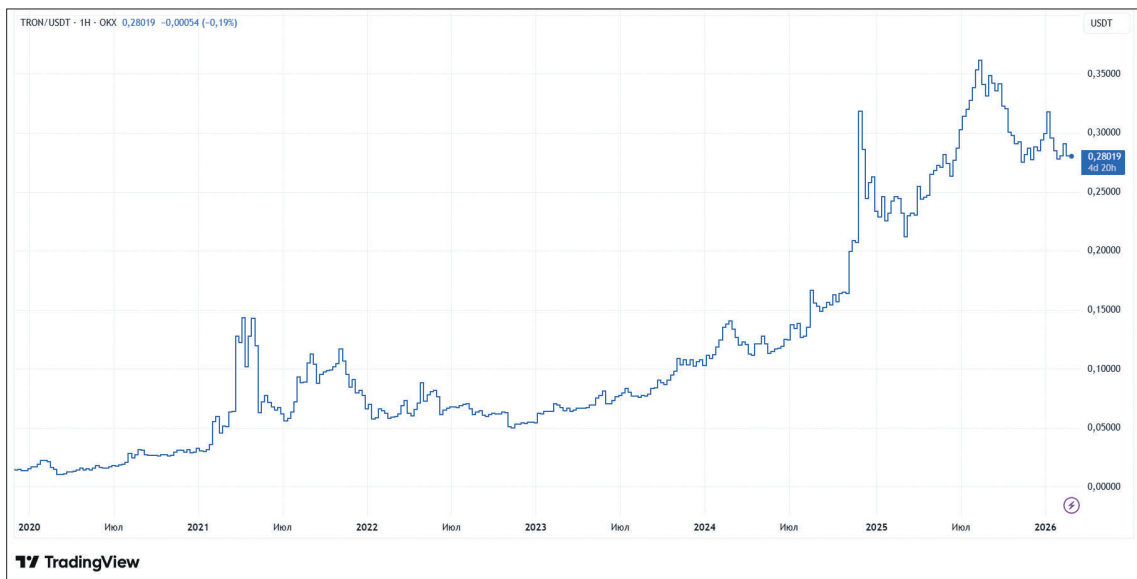
Все это бьет по репутации блокчейна, навязывая ему ярлык токсичности. Причем в отчете не упоминается, что Tether или Tron DAO каким-то образом потворствуют незаконным операциям. Нет, речь лишь о том, что сеть предоставляет удобный и недорогой механизм для совершения транзакций. До 2020-х аналогичный ярлык клеили на Bitcoin, пока через ряд судебных побед его не признали товаром и инвестиционным активом.

Навязанная токсичность нашла отражение в отказе американской Circle от дальнейшей поддержки зарегулированного USDC в рассматриваемой сети. Теперь второй по капитализации стейблкоин присутствует более чем в 100 поддерживающих смарт-контракты блокчейнах, но отсутствует в пятом по величине Tron. В итоге падающая репутация детища подтолкнула Джастина Сана к попытке урегулировать с SEC судебный иск от 2023 года.

НИ ДНЯ БЕЗ ТРАМПА

26 февраля 2025 года SEC и защита Сана направили в федеральный суд Манхэттена совместное ходатайство о приостановке дела, чтобы стороны могли «изучить возможность потенциального урегулирования» и отчитаться о прогрессе через 60 дней. Судья Эдгардо Рамос удовлетворил эту просьбу.

У досудебного урегулирования с выплатой некоторого штрафа имелись высокие шансы ввиду ранее закрытого аналогичного дела против Ripple и ухода криптовалютного антагониста Гэри Генслера с поста председателя SEC. Но тут вмешались конгрессмены, несогласные с потенциальным уклонением Сана от ответственности. Сенатор Джефф Меркли и конгрессмен Шон Кастен в письме руководству SEC увязали смягчение линии регулятора с инвести-



Источник изображения: tradingview.com

циями Сана в криптоинициативы семьи Дональда Трампа. По их мнению, Сан является «одним из крупнейших публично известных инвесторов» в токен \$TRUMP (запущен аффилированной с Трампом компанией) и в проект World Liberty Financial (Трамп и его дети указаны сооснователями). Законодатели утверждают, что Сан инвестировал в WLF в общей сложности \$75 млн, а его вклад «вероятно, был мотивирован желанием политического благоволения», поскольку «не было очевидной экономической выгоды».

Кроме конфликта интересов, конгрессмены подняли вопрос о нацбезопасности, указывая на теплые отношения Сана с китайскими структурами, в частности, в письме упоминаются его связь с Коммунистической партией Китая и участие в официальных мероприятиях.

ПЕРСПЕКТИВЫ И ВЫЗОВЫ

Tron служит ведущей сетью по количеству взаимодействующих со стейблкоинами активных адресов с оборотом в \$7,9 трлн, и при этом ему, а не Solana с ее миллионами мем-токенов навешивается ярлык токсичности. И причина избирательного подхода довольно банальна — на Solana, зарегистрированную в Швейцарии (Solana Foundation), Великобритании (Solana Labs Ltd) и США (Solana Labs Inc), легче воздействовать. К Tron же с его китайскими руководителями и децентрализованным управлением в виде DAO намного сложнее подступиться.

Чтобы снять градус напряженности, Tron, Tether и аналитическое агентство TRM Labs запустили в 2024 году подразделение T3 Financial Crime Unit, призванное отслеживать незаконные операции и превентивно их блокировать. На 31 октября 2025 года силами подразделения были заморожены \$300 млн подозрительных или криминальных активов. Tether со своей стороны всегда заявлял о лояльности к спецслужбам и готовности блокировать средства по первому же запросу. Но, увы, этих

« Сенаторы подозревают Джастина Сана в связях с Компартией Китая и незаконном финансировании криптопроектов Трампа.

мер недостаточно для повышения репутации блокчейна и USDT в глазах западных законодателей. А эскалация конфликта способна и вовсе привести к включению Tron или стейблкоина в черный список Минфина по аналогии с Tornado Cash, когда сущность подвергается блокировке за саму возможность, а не за совершение преступления.

Это же касается и прогнозов стоимости титульной монеты TRX: сейчас она показывает лучшую динамику из топ-10 монет по капитализации и имеет отличные шансы к двукратному росту в ближайшие год-два за счет мощной экспансии сети и увеличения оборота. Но все это пойдет прахом в том случае, если политические амбиции перевесят прагматичность, а Tron окончательно будет признан токсичной сетью.



Joey Sussman / Shutterstock.com



GPT Image

КЕЙС A7A5: УДОБНО И ПРОЗРАЧНО

**А также другие способы сэкономить
на комиссиях в сети Tron**

ДЕНИС САНИН

Сеть Tron закрепила за собой статус доминирующего расчетного уровня для глобальных платежей в стейблкоинах. Согласно актуальным данным, сеть обработала транзакций с USDT на сумму свыше \$7,9 трлн в 2025 году, что делает ее ключевым игроком на рынке трансграничных переводов. Однако успех сети привел к существенному росту нагрузки, что в сочетании с ростом рыночной стоимости нативного токена TRX создало проблему «шоковых комиссий» для неподготовленных пользователей. Понимание внутренних механизмов распределения ресурсов и использование развивающегося рынка их аренды становятся важными элементами эффективного управления активами.

В отличие от сетей, где каждая операция оплачивается комиссией в нативной монете (например, Ethereum), Tron использует более сложную, но гибкую двухресурсную модель.

В ее основе лежат ресурсы Bandwidth для обычных транзакций и Energy для выполнения вычислений в смарт-контрактах. Их можно получать через стейкинг TRX или сервисы аренды и де-

легировать другим адресам. Такая архитектура позволяет делать простые транзакции очень дешевыми, а иногда и практически бесплатными.

Bandwidth — это ресурс, отражающий размер транзакции в байтах, где один байт данных соответствует одной единице Bandwidth. Проведение транзакции в сети расходует Bandwidth, а операции со смарт-контрактами дополнительно потребляют еще и Energy. Аккаунты сети получают 600 бесплатных пунктов Bandwidth каждые 24 часа, чего обычно хватает на одну-две простые транзакции в TRX без отдельной оплаты комиссии. Если ресурсов не хватает, недостающий объем покрывается за счет сжигания TRX по ставке 0,001 TRX за байт. Поскольку типичная транзакция занимает от 250 до 300 байт, ее стоимость при отсутствии ресурсов не превышает 10 центов, что делает Tron идеальным для массовых мелких переводов в нативной монете. Но для операций с USDT все немного сложнее.

ENERGY

Энергия (Energy) представляет собой вычислительный ресурс, необходимый для выполнения инструкций виртуальной машины Tron (TVM). Перевод USDT, являющийся смарт-контрактом стандарта trc-20, неизбежно требует затрат энергии. В отличие от Bandwidth, энергия не предоставляется пользователям бесплатно. Если на аккаунте нет накопленной или арендованной, сеть расходует TRX с аккаунта плательщика по ставке 0,0001 TRX за единицу энергии.

Потребление энергии при переводе USDT не является фиксированной величиной и зависит от состояния кошелька получателя. Это создает важный нюанс в планировании затрат. Вот оценочный пример без учета загрузки сети:

Состояние кошелька получателя	Потребление Energy	Потребление Bandwidth	Примерная стоимость в TRX
На кошельке есть USDT	~65 000	~350	~6,8
На кошельке нет USDT	~130 000	~350	~13,4

Tron идеален для массовых мелких переводов в нативной монете, но для операций с USDT все немного сложнее.

Разница между сценариями, когда у получателя на балансе есть USDT и когда он нулевой, связана с тем, что во втором случае смарт-контракту требуется записать новое ненулевое значение, а такая операция в TVM требует больше энергии.

ПОВЫШАЮЩИЙ КОЭФФИЦИЕНТ

Для каждого смарт-контракта в сети отслеживается совокупное потребление ресурсов за 6-часовой цикл обслуживания. Если потребление контракта превышает установленный порог (Threshold), в следующем периоде стоимость вызова его функций для всех пользователей возрастает за счет множителя energy_factor.

На 2025–2026 годы установлены следующие параметры системы:

- Threshold: 5 000 000 000 единиц энергии за цикл.
- Increase Factor: увеличение стоимости на 20 % при каждом превышении порога (мультипликативно).
- Max Factor: максимальное удорожание может достигать коэффициента 3,4 по формуле $final\ energy = base\ energy \times (1 + energy_factor)$.

Смарт-контракт USDT относится к числу наиболее нагруженных в сети: по текущей статистике он формирует свыше 90 % энергопотребления среди всех отслеживаемых контрактов. Поэтому переводы USDT часто подпадают под действие повышающих коэффициентов и могут стоить в несколько раз дороже переводов менее нагруженных trc-20 то-

« Вы покупаете A7A5 посредством банковской карты ПСБ и обмениваете их на USDT в рамках одной платформы.

кенов. Чтобы сэкономить на переводах USDT, необходимо запастись энергией через стейкинг или аренду мощностей.

ГЕНЕРАЦИЯ ЭНЕРГИИ ЧЕРЕЗ СТЕЙКИНГ

Для совершения одного бесплатного перевода USDT в день на адрес, где уже есть активы (см. таблицу выше), пользователю необходимо генерировать около 65 000 единиц энергии ежедневно. Учитывая текущую загрузку сети, один замороженный TRX генерирует примерно 4,5–5 единиц энергии в сутки. Таким образом, для одного полностью бесплатного перевода USDT требуется держать в стейкинге около 15 000 TRX (~\$4500). Если получатель не имеет USDT на балансе, потребность в стейкинге возрастает примерно до 29 000 TRX (~\$8600).



GPT Image

Для обеспечения бесплатных транзакций в TRX (где нужен только Bandwidth) требования значительно ниже: заморозка около 600 TRX (~\$180) позволяет удвоить ежедневную бесплатную квоту, обеспечивая до четырех переводов TRX без комиссий. Значения усредненные, так как общий суточный пул в 43,2 млрд Bandwidth распределяется пропорционально доли в общем стейкинге. Также нужно учитывать, что пользователь выбирает получение или энергии, или Bandwidth. А вот Tron Power (право голоса в сети) начисляется в любом случае в соотношении 1:1 к объему замороженных TRX.

Основные параметры стейкинга Tron в 2026 году:

- Минимальный порог: блокировка возможна от 1 TRX.
- Минимальный срок блокировки: с 2025 года инициировать вывод можно в любой момент.
- Период вывода средств: после подачи запроса средства становятся доступными к выводу только через 14 дней.
- Вознаграждение: стейкинг предоставляет Tron Power в соотношении 1:1 к объему заблокированных TRX, что позволяет голосовать за валидаторов и получать годовую доходность в размере 4,5–7% (величина зависит от ряда факторов сети и политики распределения наград выбранного валидатора).

АРЕНДА ЭНЕРГИИ

Поскольку не каждый пользователь готов блокировать тысячи долларов в TRX для получения ресурсов, в экосистеме Tron сформировался рынок аренды, опирающийся на механику делегирования. Сервисы позволяют арендовать необходимый ресурс у крупных держателей на срок от 1 часа до 30 дней по цене, которая может быть в несколько раз ниже стоимости сжигания TRX при отсутствии собственной энергии.

1. Официальный сервис аренды энергии JustLend. Сильная сторона платформы: официальный статус и прозрачная on-chain механика. Слабая

сторона: необходимость внесения возвратного депозита, который повышает порог входа. Депозит возвращается, если аренда завершена вовремя. Для аренды 100 000 энергии на сутки нужно внести около 30 TRX, из которых 5 TRX будут непосредственно платой, а 25 TRX – залогом. Это менее удобно по сравнению с сервисами мгновенной аренды, особенно если нужно быстро получить ресурс под одну транзакцию.

2. Энергетические пулы и маркетплейсы (Feee.io, Tron Energy Market). Feee.io ближе к P2P-модели, где автоматически сводятся спрос и предложение, и в промоматериалах заявляет экономию до 88 %; Tron Energy Market, в свою очередь, представляет собой сервис быстрой покупки энергии с экономией до 60 %.

3. Мгновенные сервисы (TronZap, ge:Fee). Эти сервисы ориентированы на максимальную простоту: пользователь отправляет TRX на указанный адрес и получает делегированную энергию. Такой подход особенно удобен для разовых переводов USDT, когда на кошельке нет собственных ресурсов. Так, TronZap обещает 65 000 энергии за 3 TRX и 130 000 энергии за 5,5 TRX. Это на 50–60 % дешевле, чем отправка USDT без энергии на адресе.

МОДЕЛЬ GAS-FREE

К 2025 году Tron совершил качественный рывок в области доступности, внедрив технологию Gas-Free. Эта функция позволяет пользователям переводить USDT, оплачивая комиссию сети непосредственно в стейблкоинах, без необходимости владения TRX. Технология основана на модели спонсируемых транзакций: партнерский сервис оплачивает энергию и Bandwidth транзакции в TRX, одновременно удерживая эквивалентную сумму в USDT с баланса отправителя.

Например, Trust Wallet в октябре 2025 года объявил об интеграции сервиса TRONify в сценарий отправки trc-20 токенов. При переводе кошелька автоматически сравнивает стан-

« Непосредственно при покупке рублевого стейблкоина можно обзавестись и TRX: a7a5.kg предоставляет такую возможность.

дартные сетевые издержки с арендой Energy/Bandwidth через TRONify и, если это экономически выгоднее, применяет данный маршрут. По оценке Trust Wallet, сервис позволяет снизить расходы на переводы в сети Tron до 40 %, однако сама компания отдельно оговаривает, что такие цифры актуальны на момент публикации и могут меняться в зависимости от условий сети.

УДОБНЫЙ КЕЙС С A7A5

Опытным пользователям проще ориентироваться, зная, где и как купить криптовалюту, обладая различными веб-кошельками и имея доступ к тем или иным сервисам. Но что делать простому обывателю, которому понадобилось совершить несколько транзакций с USDT через Tron?

Выход есть в использовании стейблкоина A7A5, привязанного к российскому рублю, и веб-кошелька (Trust Wallet, TronLink, etc.). В таком случае вы покупаете A7A5 посредством банковской карты ПСБ и обмениваете их на USDT в рамках одной платформы a7a5.kg. Кошелек же нужно завести заблаговременно, так как площадка «A7A5» не оказывает кастодиальные услуги.

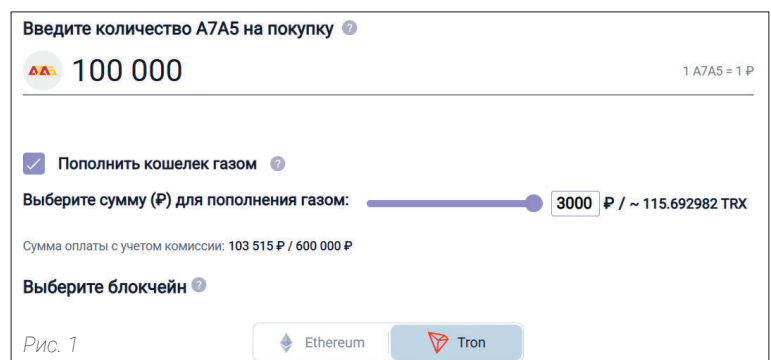


Рис. 1

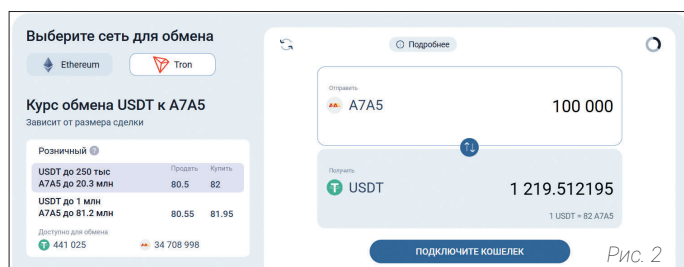


Рис. 2

Для работы в сети Tron и дальнейших операций с USDT можно положить на сервис TRONify, который сам в качестве энергии возьмет часть USDT для оплаты сетевой комиссии. А можно обзавестись TRX непосредственно при покупке рублевого стейблкоина: платформа a7a5.kg предоставляет такую возможность. В нашем примере, помимо A7A5, кошелек будет также пополнен на 115,7 TRX (рис. 1).

Там же, не отходя от кассы, меняю 100 тыс. A7A5 на 1219,5 USDT по текущему курсу. Обратите внимание на спред – он значительно меньше, чем в банке (рис. 2).

Всё. Теперь у вас на кошельке есть USDT и есть TRX для оплаты сетевой комиссии. Полученных в нашем примере TRX мало для привлечения достаточного объема энергии через стейкинг. Но для экономии расходов можно воспользоваться энергетическим пулом или одним из сервисов мгновенной аренды, купив нужное количество энергии за имеющиеся TRX.

Например, TronZap предоставит 65 000 энергии на один час за 3 TRX. Для регистрации на сервисе достаточно электронной почты (рис. 3).

После оплаты энергия отобразится в вашем кошельке и будет использоваться при совершении транзакции с USDT (рис. 4).

Чтобы купить нужное количество энергии за имеющиеся TRX и сэкономить, используйте один из сервисов мгновенной аренды.

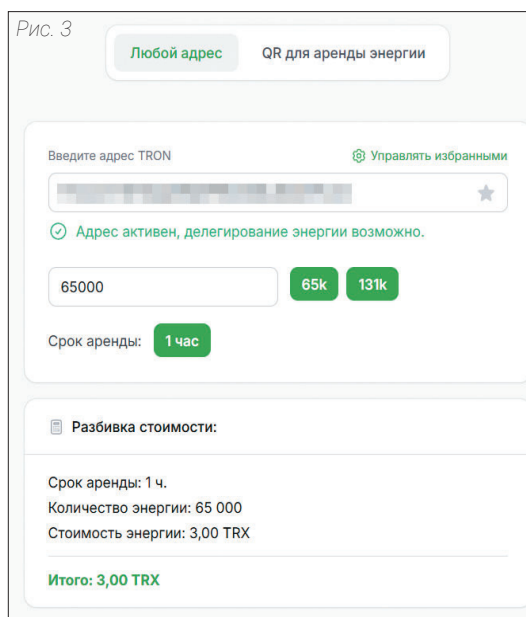


Рис. 3

К 2026 году Tron эволюционировал в экосистему с развитой моделью управления транзакционными издержками. Стоимость операции здесь определяется не только текущими сетевыми тарифами, но и способом доступа к ресурсам – через их аренду или стейкинг. Это делает расходы на транзакции в Tron не жестко задаваемой величиной, а управляемым параметром, зависящим от выбранной пользователем стратегии.

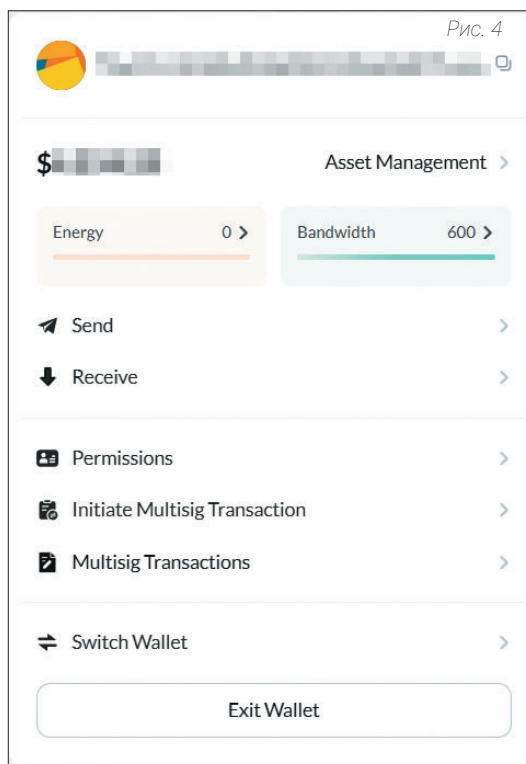


Рис. 4

ОСТРОВКИ СТАБИЛЬНОСТИ

Фиксируем максимальную доходность с рублевым векселем «А7»

ТИМОФЕЙ КАРДАНОВ

Наступивший 2026-й поднял градус неопределенности на новый уровень: глобальная экономика замедляется, торговые барьеры усиливаются, а геополитическая напряженность оказывает прямое влияние на финансовые рынки. Особенно заметно это по консервативным инструментам.

Золото, которое традиционно воспринималось как защитный актив, в марте оказалось под ощутимым давлением: на 24-е число цена опустилась к \$4340 за тройскую унцию, в результате падение за месяц превысило 17%. Доходность по банковским вкладам тоже снижается: по оценке ЦБ РФ, максимальная ставка сейчас составляет 13,9% по краткосрочным вкладам, а по годовым не превышает 13,6%.

Вклады теряют привлекательность: банки плавно снижают проценты вслед за регулятором, и это только начало. По прогнозу ЦБ, средняя ключевая ставка в 2026 году составит 13,5–14,5%, при этом ряд аналитиков ждут дальнейшего снижения до 12% к концу года.

Как максимально эффективно вложить деньги, чтобы защитить капитал и получить стабильную доходность вне зависимости от ожидаемых шагов Центробанка? Таким решением является **процентный рублевый вексель «А7»**. Это инструмент, доходность по которому напрямую привязывается к ключевой ставке Банка России на дату выдачи векселя и фиксируется на весь срок погашения. Сейчас это 15% годовых. Даже если регулятор продолжит снижать «ключ», процент останется прежним.

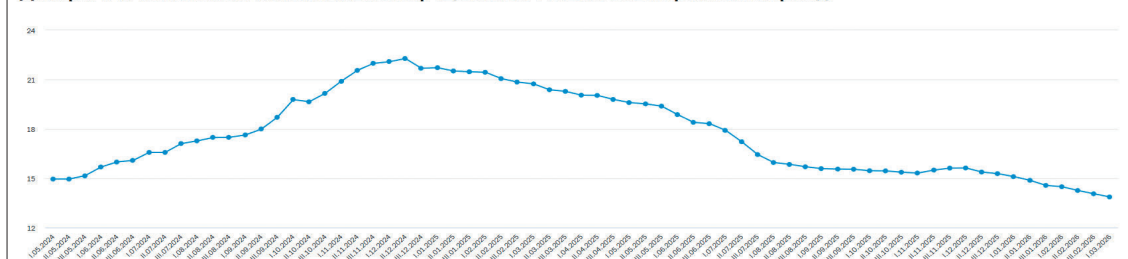
Преимущества векселя «А7»:

- Фиксированная доходность, равная ключевой ставке ЦБ на момент оформления векселя.
- Гибкие сроки погашения от 14 дней до года.
- Ежедневное начисление процентов с единовременной выплатой при погашении векселя.
- Возможность использования векселя в качестве оплаты по договору.
- Ценная бумага, защищенная российским и международным правом.

В отличие от акций или золота, **вексель «А7»** не зависит от рыночной волатильности и при этом предоставляет максимальное вознаграждение среди консервативных инструментов с фиксированной доходностью.

Эмитентом векселя выступает компания «А7» — один из самых крупных игроков в России на рынке внешнеторговых расчетов. Только за первое полугодие 2025 года «А7» провела международных платежей на 7,5 трлн рублей. Компания создана при участии государственного ПСБ, доля которого в уставном капитале составляет внушительные 49%. **Вексель «А7»** по надежности сопоставим с банковскими вкладами, а по доходности и функционалу значительно их превосходит.

Диаграмма изменения максимальной процентной ставки за выбранный период



Источник изображения: cbr.ru

ПЯТЬ ОТТЕНКОВ СЕРОГО

Топ зарубежных криптобирж, доступных для россиян в 2026 году



Nano Banana

ТИМОФЕЙ КАРДАНОВ

Обострение международной обстановки привело к изменению ландшафта на криптовалютном рынке. Часть криптобирж полностью отказались от работы с российскими пользователями, многие сильно урезали возможности для проведения расчетов. Мы решили разобраться, кто из крупнейших игроков на текущий момент хоть и с ограничениями, но готов работать с резидентами РФ и какие региональные площадки держат двери широко открытыми.

Вопреки, а в чем-то и благодаря внешнему давлению Россия остается одним из крупнейших участников глобального криптовалютного рынка и лидером по совокупному объему сделок и интернет-трафику в Европе. По данным аналитического агентства Chainalysis, с июля 2024-го по июнь 2025 года на адреса и сервисы, связанные с Россией, поступило \$376,3 млрд

в криптовалюте. Это лучший результат в Европе; на втором месте расположилась Великобритания с \$273 млрд, а на третьем — Германия с \$219 млрд.

В глобальном рейтинге принятия криптовалют России отводится всего лишь 10-е место преимущественно из-за отсутствия лицензирования отрасли и недосказанности в нормативно-правовом поле. Для проведения операций

россияне вынуждены обращаться либо к серым схемам в лице обменников, либо к криптовалютным биржам зарубежных юрисдикций.

С 2022 года во избежание вторичных санкций ряд криптовалютных бирж отказались сначала от проведения расчетов с российским рублем, а затем и от обслуживания наших сограждан. Больше других потеряла Binance, на которую в середине 2021 года приходилось 62% российского трафика. Оценочные потери криптобиржи превышают \$500 млн годового дохода. Сейчас же топ-3 площадок, на основе данных Similarweb, по числу посещений в декабре с российской стороны выглядит следующим образом (см. таблицу).

Ни одна из перечисленных платформ не работает напрямую на прием и вывод рублевого фиата, но при этом широко представлена P2P-секция.

« Больше других криптобирж после присоединения к санкциям потеряла Binance, на которую приходилось 62% российского трафика.

ВУВІТ

Лучший P2P-сервис из тройки с широким охватом и минимальными комиссиями, что делает его максимально удобным для тех, кто только-только выходит на рынок. Инструкции по вводу и выводу подробно расписаны, а средства на момент сделки защищены в эскроу. По данным независимого мониторинга p2p.army, число текущих объявлений с рублем превышает 1700, а объем ликвидности — \$10 млн.

The 2025 Global Crypto Adoption Index

Country	Region	Overall index ranking	Retail centralized service value received ranking	Centralized service value received ranking	DeFi value received ranking	Institutional centralized service value received ranking
India	APAC	1	1	1	1	1
United States	North America	2	10	2	2	2
Pakistan	APAC	3	2	3	10	3
Viet Nam	APAC	4	3	4	6	4
Brazil	Latin America	5	5	5	5	5
Nigeria	Sub-Saharan Africa	6	7	8	3	8
Indonesia	APAC	7	9	7	4	7
Ukraine	Europe	8	4	6	8	6
Philippines	APAC	9	6	9	13	10
Russian Federation	Europe	10	8	10	9	11
United Kingdom	Europe	11	27	12	12	9

Источник изображения: chainalysis.com

Криптовалюта	Всего визитов, млн	Визитов из РФ, млн	Доля российского трафика, %
Bybit	16,6	6,2	37
HTX	14,2	3,9	27
МЕХС	21,1	1	5

На спотовой торговле без VIP-условий комиссия для любого вида ордера составляет 0,1 %, а на рынке деривативов с мейкера удержится 0,02 %, а с тейкера – 0,06 %.

Напомним: мейкер – тот, кто размещает объявление или устанавливает ордер выше или ниже рыночной цены. Тейкер же отвечает на объявление или продает/покупает по готовому офферу. Так как тейкеры изымают ликвидность в противовес мейкерам, комиссии для них, как правило, выше.

HTX

Нулевые комиссии при вводе и выводе через P2P, но при этом список объявлений с рублем значительно меньше: 573 объявления с общей ликвидностью в \$3,1 млн. Присутствует автоблокировка активов продавца (аналог эскроу), но из-за меньшей конкуренции курсы обмена зачастую не такие выгодные, как на Bybit.

HTX выбирают более продвинутые пользователи, так как там шире спектр представленных услуг и чаще проводятся промоакции. Помимо спотовой и торговли деривативами, доступны гибкий и фиксированный стейкинг сотен монет, лаунчпул, криптосвоп, ETP, опционы, копитрейдинг, торговля ботами, всевозможные турниры, награды за выполнение заданий и многое другое.

По комиссиям без VIP-статуса условия примерно те же, но есть отдельная функция TRX deduction: к базовым комиссиям применяется скидка в 5–25 % при использовании TRX.

МЕХС

Из представленной тройки самая молодая и амбициозная криптобиржа. Упор в захвате рыночной доли делает на наименьшие издержки: мейкеры торгуют без комиссии как на споте, так и бессрочными фьючерсами, а у тейкеров комиссии составляют 0,05 и 0,02 % соответственно. У МЕХС сравнительно мало рублевых P2P-объявлений – их только 258, а общая ликвидность по ним всего \$0,7 млн. При работе с P2P применяется классический эскроу.

Особенностями криптобиржи являются более тщательный контроль за крупными сделками и период охлаждения T+1 и T+2 при покупках через P2P для ряда стран. Россия сейчас в список не входит, но в Сети много жалоб от пользователей по «заморозке» средств и ограничениям на вывод. Это коррелирует с продвижением криптобиржей политики risk control framework, или режима ограничений, а также с недавним скандалом с трейдером The White Whale из Малайзии. Можно сказать, что площадка более придирчиво относится к торговым методам и происхождению средств.

WHITEBIRD

Повышенный интерес у россиян справедливо вызывают недавно запущенные в СНГ криптобиржи. Благодаря добрососедским отношениям ряд платформ позволяют пополнять и выводить средства непосредственно на банковские карты «МИР» или СБП.

«Сегодня на адреса и сервисы, связанные с Россией, поступает криптовалюты больше, нежели в любой европейской стране.

В Республике Беларусь Whitebird — это одна из самых популярных площадок у россиян: по данным Similarweb, в декабре доля трафика из России достигла 79,6%. Столь внушительный показатель в первую очередь связан с поддержкой выпущенных в РФ карт, а также с интеграцией со SberPay, ВТБ Pay и СБП с возможностью пополнения счета из любого подключенного к системе банка.

Вторым привлекательным аспектом является возможность выпуска криптовалютной пластиковой Mastercard в валюте BYN, USD, EUR или RUB с доставкой в Россию. А третьим — безопасность происхождения средств, так как платформа работает в правовом поле Белоруссии, берет на себя KYC/AML-контроль и предоставляет по запросу выписку о транзакциях для подтверждения легальности совершенных сделок.

По большому счету Whitebird не столько криптобиржа, сколько крипто-фиатный обменный сервис. Спотовая торговля представлена сотней инструментов, но отсутствуют торговля деривативами, стейкинг и прочие популярные направления. На часто задаваемые вопросы компания прямо указывает, что не является кастодианом.

EXMO

Для этой криптобиржи 2022 год стал водоразделом: зарегистрированная в Великобритании материнская компания приняла решение о продаже бизнеса в СНГ и выделении EXMO.ME в самостоятельное подразделение.

Юрисдикция EXMO.ME не отражена в публичных документах площадки. На основании регистрации схожей по названию EXMO RBK Ltd распространено мнение, что она базируется в Казахстане. Но в Реестре AFSA указано, что в октябре компания была ликвидирована. След же через мобильное приложение в Google Play ведет к RBK Trading LTD, зарегистрированной в юрисдикции государства Сент-Винсент и Гренадины. Как бы то ни было, метрики указывают

«Повышенный интерес у россиян вызывают криптобиржи из СНГ, позволяющие выводить средства на карту «МИР».

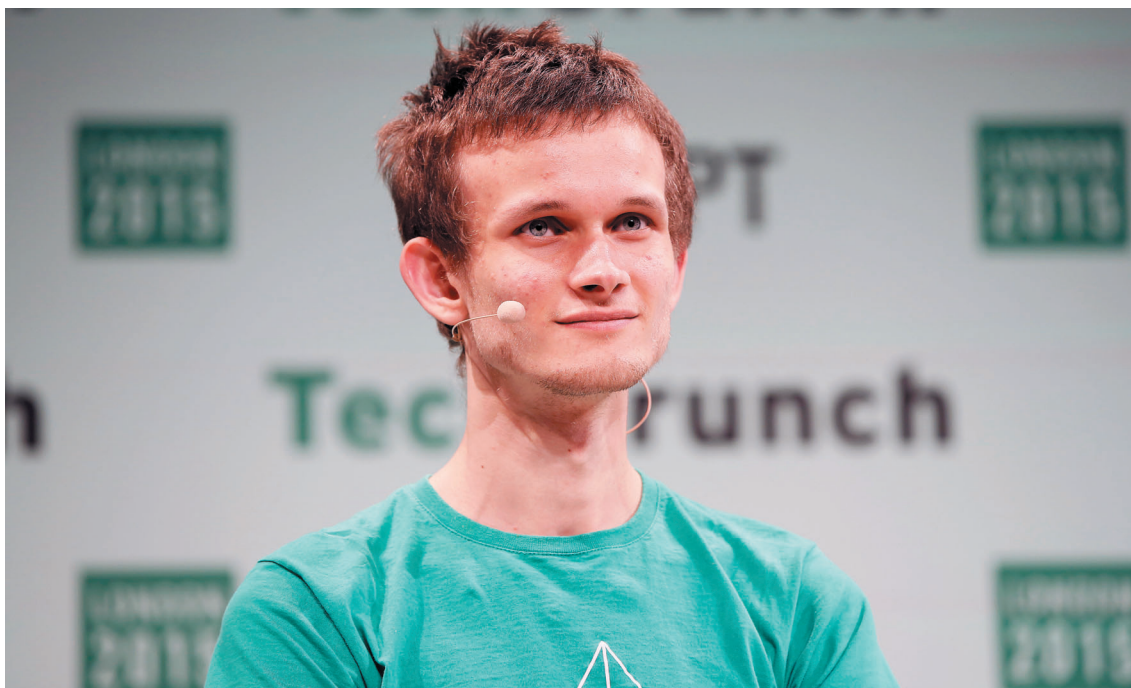
на то, что СНГ — ключевой рынок для этой площадки.

EXMO.ME интересна тем, что предоставляет привычные криптоуслуги, такие как стейкинг и маржинальная торговля деривативами, и при этом позволяет заводить средства через СБП и «МИР». Комиссии чуть выше лидеров рейтинга: базовая составляет 0,3%, а для ряда криптопар опускается до 0,1%.

В общем, несмотря на рекордное санкционное давление, россияне сохранили доступ к международной финансовой системе. А громкий уход одних игроков привел лишь к тому, что их место заняли новые. Потенциальное же одобрение крипторговли в рамках российской юрисдикции приведет к еще большему всплеску оборота цифровых активов, но это, как говорится, уже другая история.



Nano Banana



John Phillips, CC BY 2.0

БРАТСТВО ЮНЦА

Как вундеркинд из Коломны создал вторую по капитализации криптосеть

ТИМОФЕЙ КАРДАНОВ

История Виталика Бутерина представляет собой редкое сочетание технического таланта и принципиального аскетизма. Его путь от одаренного ребенка из Коломны до создателя второй по значимости криптовалютной экосистемы в мире — это не просто хроника успеха, а история поиска ответов на фундаментальные вопросы о власти, контроле и сотрудничестве в цифровом веке. Бутерин выступает не только как программист, но и как адепт децентрализации, чьи идеи выходят далеко за пределы блокчейна, затрагивая экономику, государственное управление и даже биологическое бессмертие.

Виталий Дмитриевич Бутерин родился 31 января 1994 года в Коломне, промышленном городе в 100 километрах от Москвы, в период глубокой экономической турбулентности, последовавшей за распадом Советского Союза. Его отец, Дмитрий, на тот момент был 21-летним студен-

том Московского института электронной техники (МИЭТ) и энтузиастом информационных технологий, что позже помогло ему «основать три многомиллионных бизнеса», как он сам пишет на своем сайте.

Интересы отца предопределили раннее знакомство Виталика с компьюте-

рами. С детства он тянулся не столько к игрушкам, сколько к числам и таблицам. В четыре года начал играть с Excel на стареньком IBM, а уже к семи создал в нем «Энциклопедию кроликов»: вымышленный мир с рисунками, графиками и причудливыми классификациями. Эта детская склонность к структурированию данных позже станет одной из самых заметных черт его мышления.

На рубеже веков семья переехала из России в Канаду. Отец искал карьерного роста, но для маленького Бутерина это был сложный период из-за языкового барьера и отсутствия общих интересов со сверстниками, что стало еще одной причиной замкнутости и ухода в мир цифр с головой. Уже к девяти годам Виталика перевели в класс для одаренных детей, где его способности к точным наукам и умение складывать трехзначные числа в уме поражали учителей. Однако сам он чувствовал себя аутсайдером, «математическим гением», чей образ жизни и интересы кардинально отличались от сверстников. Журналу WIRED он открылся, что одно время считал себя «ненормальным» и ему часто на ум приходил вопрос: «Ну почему я не могу быть как все нормальные люди и иметь средний балл 75?»

ИГРОМАН И МАТЕМАТИК

Одной из отдушин вундеркинда стали компьютерные игры, в особенности Warcraft. Его любимым героем был чернокнижник, бегая за которого он достиг высокого уровня. Однако в 2010 году Blizzard Entertainment выпустила обновление, ослабившее заклинание “Siphon Life” («Вытягивание жизни»). Это изменило баланс и возможности персонажа, что стало для 16-летнего Бутерина настоящим потрясением: «Я проплакал всю ночь и в тот день понял, какие ужасы могут нести в себе централизованные сервисы. Вскоре я решил уйти из игры».

На эту благодатную почву разочарования удачно упали рассказы отца о Bitcoin. Сам Виталик признается, что

«Виталик Бутерин начал играть с Excel на стареньком IBM в три года, а уже к семи создал в нем «Энциклопедию кроликов».

поначалу отнесся к идее скептически, так как не увидел ценности в криптовалюте без физического обеспечения. Но уже в 2011 году он погрузился в мир криптографии с головой. В конце года Бутерин занял третье место в школьном конкурсе по программированию, используя необычную стратегию при написании кода для виртуальных роботов: он предоставил каждому из субъектов возможность действовать независимо для достижения общей цели. Это был первый практический опыт применения идей децентрализации.

Что касается прагматичной стороны дела, то в это же время он начинает вести заметки для блога Bitcoin Weekly и за каждую из них получает оплату в 5 BTC (~\$4 на то время). Его публичные размышления заинтересовали Михая Алиси из Румынии, и в результате переписки они решили на пару создать журнал Bitcoin Magazine. Бутерин стал ведущим автором, а Алиси занял роль редакционного руководителя. В журнале Виталик опубликовал свыше 400 статей и окончательно нашел свое признание в мире криптовалют.

СОЗДАТЕЛЬ ETHEREUM

Bitcoin покорила Бутерина децентрализованной природой и отсутствием необходимости в посредниках. Он стал изучать смежные проекты, которые пытались на базе существующего блокчейна запустить оборот различных активов: акций, облигаций, прав на недвижимость. Но все они были нерабочими из-за ограничивающей сложности транзакций языка программирования. Тогда Виталика осенила идея создать собственный блокчейн, лишенный этих недостатков.

« Одной из отдушин вундеркинда стали компьютерные игры, в особенности Warcraft. Его любимым героем был чернокнижник.

В конце 2013-го 19-летний Бутерин опубликовал white paper Ethereum. Инновация заключалась в добавлении в блокчейн полноценного языка программирования (Turing-complete), что позволяло создавать смарт-контракты — самоисполняющиеся алгоритмы, которые могут автоматизировать любые финансовые или юридические соглашения.

В январе 2014-го Виталик официально представил проект на конференции в Майами. Он ожидал разгрома, так как идея «казалась слишком хорошей, чтобы быть правдой». Публика же встретила его выступление овациями, и вскоре вокруг него сформировалась команда единомышленников.

ПЕРВЫЙ СРЕДИ РАВНЫХ

Первоначальная команда Ethereum была разношерстной и идеологически неоднородной. Бутерин сравнивал их с «Братством кольца» Джона Толкина, где у каждого была своя роль и свое

видение будущего. Помимо основателя, в состав команды вошли:

- Гэвин Вуд, написавший yellow paper (техническое описание протокола), язык программирования Solidity и возглавивший техническую разработку;
- Джеффри Уилке, придумавший клиент Geth;
- Джозеф Любин, помогавший с финансами и администрированием проекта;
- Энтони Ди Иорио, также обеспечивший денежную поддержку на старте;
- Михай Алиси, участвовавший в создании юридической и организационной структуры Ethereum в Швейцарии;
- Чарльз Хоскинсон, на раннем этапе выполнявший функции генерального директора;
- Амир Четрит, отвечавший за деловые контакты и продвижение проекта.

Несмотря на общую идею, конфликты внутри группы не заставили себя ждать. По словам Бутерина, главный раскол заключался в том, что многие думали прежде всего о деньгах, тогда как для него это «совершенно не было целью». Часть команды хотела превратить Ethereum в обычный бизнес, а он настаивал на децентрализованной некоммерческой модели. Он даже пытался уменьшить собственную долю и доли других ведущих членов команды ради большей справедливости, чем только усилил их раздражение. Этот конфликт совпал и с собственной неготовностью юноши к роли руководителя: он болезненно переживал межличностные столкновения, избегал конфликтов и позже называл попытку освоить лидерство своим «проклятием» первых лет Ethereum.

На фоне роста напряженности в июне 2014 года Виталик попросил называвшего себя генеральным директором Ethereum Чарльза Хоскинсона и Амира Четрита покинуть проект, чуть позже зарегистрировав НКО Ethereum Foundation в Швейцарии.

Примерно в то же время Виталик понял, что академический отпуск в университете продлевать не имеет смысла,



WTFast / Unsplash

а стоит сосредоточить все свое внимание на новом проекте: «Когда в январе 2014 года я увидел, как сотни людей аплодируют моей презентации, то понял, что выбор уже сделан — я навсегда уйду из университета». Однако самый трудный выбор был еще впереди.

БЕСПРИНЦИПНЫЙ ИДЕАЛИСТ

В 2016-м экосистема Ethereum пережила самый тяжелый кризис в истории — взлом The DAO, одного из первых децентрализованных инвестиционных фондов на базе смарт-контрактов. The DAO собрал около 12 млн ETH (14 % от циркулирующего предложения), или \$150 млн на тот момент. 17 июня 2016 года хакер использовал ошибку в логике контракта и перевел около 3,6 млн ETH в подконтрольную ему «дочернюю DAO», однако вывести средства сразу он не мог, поскольку правила самого The DAO блокировали их примерно на 27 дней.

Этот инцидент расколол сообщество Ethereum. Одни настаивали на принципе «Код — это закон» и считали, что грубое вмешательство подорвет саму идею неизменяемого блокчейна. Другие, включая Бутерина и многих участников Ethereum Foundation, полагали, что бездействие поставит под угрозу доверие к молодой сети. После жарких дебатов большинство выбрало сторону Виталика и поддержало хардфорк: на блоке 1 920 000 в протокол были внесены правки, которые перевели средства из связанных с The DAO контрактов в recovery contract, чтобы инвесторы могли вернуть свои ETH. Именно этот спор привел к разделению сети на текущий Ethereum (ETH) и Ethereum Classic (ETC), сохранившей исходную цепочку.

Прошедший хардфорк не просто вызвал волну возмущений, а вскрыл настоящую проблему проекта: решившись переписать последствия взлома, Бутерин вместе с Ethereum Foundation подорвал принцип неизменяемости блокчейна и показал, что за риторикой децентрализации скрывается вполне реальный центр политического влияния.



Nano Banana

МУЛЬТИМИЛЛИОНЕР ИЗ ЭЛЕКТРИЧКИ

Однако критика и демарш отдельных игроков индустрии не повлияли на проект в целом, главным событием которого стал переезд в 2022 году с протокола PoW на PoS. Это позволило снизить энергопотребление сети на 99 % и уйти от обвинений в неэкологичности, а также открыло дорогу таким долгожданным и необходимым нововведениям, как данкшардинг. Если же говорить о ключевых показателях сети в целом, то можно выделить следующие:

- Рыночная капитализация: \$250 млрд.
- Рыночная доля ETH: 10 %.
- Общая заблокированная стоимость (TVL) в DeFi и доля сети: \$56 млрд и 60 % соответственно.
- Доля сети на рынке стейблкоинов: 52 %.
- Оборот на DEX: \$1,7 млрд в сутки.
- Сетевая активность: свыше 2 млн транзакций в сутки.

« В январе 2014 года Бутерин официально представил проект white paper Ethereum на конференции в Майами.

« Часть команды хотела превратить платформу в бизнес, Виталик же настаивал на децентрализованной некоммерческой модели.

- Количество активных валидаторов: 949 тыс.

Состояние самого Бутерина при этом оценивается в \$500 млн, но он не изменяет своим привычкам: продолжает много путешествовать и одевается в самые простые вещи. Так, Майкл Перклин из Ledger Labs рассказал WIRED, что видел Бутерина в электричке и на нем были «разномастные носки с Hello Kitty». А на мероприятии ETHDenver в 2022 году он вышел на сцену в пижамных штанах с сиб-ину. Эта неформальность проявляется и в самопрезентации: Бутерин всегда представляется как Виталик, полностью игнорируя форму «Виталий».

ЧУДАК И ФИЛАНТРОП

Некоторые принимали его странность и чужаковатость за слабость. Так было на заре становления Ethereum,



Nano Banana

когда Чарльз Хоскинсон попытался подмять проект, назвав себя генеральным директором. Другие пытались получить благосклонность через дорогие подарки и тем самым продвинуть собственные идеи или продукты. Одним из ярких примеров стала отправка на адрес Бутерина половины всех отечественных мем-токенов SHIB, использующих в качестве символа собаку породы сиб-ину.

SHIB был запущен в августе 2020 года анонимным пользователем под ником Ryoshi, одновременно отчеканившим 1 квадриллион монет стандарта ERC-20. Это был очередной шуточный проект, не претендующий на какую-либо полезность и рассчитывающий в успехе на сходство с Dogecoin. Агрессивный маркетинг принес свои плоды: в мае следующего года SHIB в пике демонстрировал капитализацию в \$17 млрд. Но создателю этого показалось мало, и он не нашел лучшего решения, чем подарить Бутерину 50 % всех своих SHIB.

Сложно сказать, на что именно рассчитывал Ryoshi, но Виталик смог удивить всех: свыше 80 % полученных монет (\$6,7 млрд на тот момент) он попросту сжег, отправив на невозвратный адрес, а 10 % (\$1,2 млрд) подарил индийскому фонду помощи пострадавшим от COVID-19. Его объяснение было простым: «Я не хочу быть средоточием такой власти». Это пожертвование стало одним из крупнейших индивидуальных актов филантропии в истории и вызвало временный обвал токена на 50 %.

«ГЕНИАЛЬНЫЙ ПРИШЕЛЕЦ»

За свои странности Бутерина называли и чужаком, и фриком, но интереснее всех высказался Джозеф Любин: «гениальный пришелец». Порой же эти странности доходили до предела. Журналу TIME Виталик признался, что принимает метформин (лекарство от диабета) для продления жизни: «У меня прямо сейчас в сумке есть метформин, и я его принимаю... Так что я надеюсь однажды отпраздновать свое двухсотлетие вместе с родителями».

Однако врачи настоятельно не рекомендуют принимать лекарство без назначения врача. В MedicalNewsToday так обобщают медицинский подход: «Нужны дополнительные исследования на недиабетиках, чтобы понять баланс пользы и рисков». Среди последних выделяют угнетение функции почек, дефицит витамина B₁₂, падение эффективности физнагрузок и лактоацидоз.

Также Бутерина называют полиглотом. Он свободно изъясняется на русском и английском, а еще понимает французский и немецкий. Самым же впечатляющим достижением стало освоение китайского языка. Некоторые источники утверждают, что он выучил китайский всего за несколько месяцев, используя только мобильные приложения и прослушивая аудиокурсы. Его мотивация была чисто прагматичной: он хотел понимать китайское блокчейн-сообщество без переводчиков.

ВОЮЩИЙ ПРОТИВ ВЕТРА

Несмотря на огромное влияние, Виталик часто выражает разочарование текущим состоянием криптоиндустрии. В интервью TIME он говорил, что чувствует себя «воюющим против ветра», пытаясь направить криптосферу в сторону решения реальных проблем, в то время как большинство участников рынка сосредоточены на спекуляциях и статусных символах.

Он открыто критикует культуру потребления в цифровом мире: «Опасность в том, что у вас есть эти обезьяны (одна из коллекций NFT. — Прим. ред.) за 3 миллиона долларов, и это превращается в еще один вид азартных игр... Цель крипты не в том, чтобы играть в картинку с дорогущими обезьянами, а в том, чтобы делать вещи, имеющие значимый эффект в реальном мире».

Бутерин активно участвует в дискуссиях о будущем искусственного интеллекта и сопутствующих рисках для человечества, а также в дискуссиях о долголетию, считая старение болезнью, которую необходимо победить. Он видит Ethereum как «цифровую тер-

« Свыше 80% подаренных Бутерину мем-токенов SHIB (\$6,7 млрд на тот момент) он сознательно сжег, отправив на невозвратный адрес.

риторию стабильности», призванную служить противовесом авторитарным правительствам и корпоративному контролю.

Виталик Бутерин остается одной из самых парадоксальных фигур XXI века. Его жизнь — это постоянный вызов традиционным представлениям о лидерстве, богатстве и инновациях. Он создал технологию, которая изменила ландшафт финансовой сферы, но при этом сохранил личную скромность. Его наследие — это не только блокчейн Ethereum и миллионы смарт-контрактов, но и вера в то, что человечество может организовать себя более справедливо и эффективно с помощью математики и открытого кода.



Traxer / Unsplash

«НАС БЕЗ РУССКИХ — ПОЛГРУЗОВИКА»

Мешает ли дружба народов прагматичным отношениям Сербии и России?



Григорий Сысоев / РИА «Новости»

ОЛЕСЯ КАЗАКОВА

«К нам приехала русская оппозиция, и мы встретили ее хорошо. Если придет Путин, мы его встретим еще лучше. Мы любим всех русских». Белградский таксист, подвозивший из аэропорта очередного релоканта, емко выразил настроение соотечественников. На государственном уровне наши отношения издавна сопровождалось примерами религиозного и воинского братства, красивыми мифами и банальной корыстью. Нынешнее сербское руководство ведет себя максимально прагматично — оно сидит даже не на двух, а сразу на трех стульях: дружит не только с Москвой и Брюсселем, но еще и с Пекином. Подоплеку такой стратегии Белград объяснил, презентуя свой план действий до 2030 года.

В мае пройдут совместные учения с НАТО, с американцами, сообщил глава государства Александр Вучич, представляя национальную доктрину «Сербия 2030». «Надо четко сказать: Сербия ревностно сохраняет свой военный нейтралитет и строит хорошие

отношения со всеми, — заверил он. — 1999 год мы не можем забыть и никогда не забудем, но жизнь идет дальше, и у нас есть обязанности».

Президент подчеркнул, что на ближайшие 10 лет нейтралитет остается принципом вне зависимости от внеш-

него давления. При этом страна планирует развивать отношения с НАТО, не разрывая традиционных связей с Россией и Китаем. «Мы больше не можем позволить себе быть жертвой чьих-либо нападений», — так Вучич объяснил свое стремление балансировать между центрами силы. «Главный приоритет доктрины “Сербия 2030”, — подчеркнул он, — мир и стабильность. Это единственная гарантия. Иначе мы с невероятной легкостью стали бы добычей».

ТРУДНЫЙ СОЮЗНИК

Дружба с Москвой в последний год как будто бы дала трещину. В ноябре Вучич прямо подтвердил давно ходившие слухи о том, что сербский ВПК вооружает Украину. Он объявил, что Сербия готова поставлять Евросоюзу боеприпасы по долгосрочному контракту, даже если они потом будут переданы на нужды ВСУ. Под нажимом американцев Вучич заставил «Газпромнефть» расстаться с долей в главной энергетической компании страны — «Нефтяной индустрии Сербии» (NIS). 19 января российский мажоритарный акционер согласился продать свой пакет концерну MOL из Венгрии.

«Под нажимом американцев Вучич заставил «Газпромнефть» расстаться с долей в главной энергетической компании страны.»

В 2022-м товарооборот между странами достиг рекордного уровня — \$4,28 млрд, что на 53% больше, чем в предыдущем году. Однако в последующие годы показатели снизились: в 2023-м — до \$3 млрд, в 2024-м — до \$2,4 млрд. По итогам 2025 года показатели, возможно, немного подрастут. Так, уже известно, что общий экспорт продовольствия и сельскохозяйственных товаров в Россию в прошлом году вырос на 4%. РФ со своей стороны подтвердила участие во Всемирной выставке EXPO 2027, намеченной в Белграде.

Сербия остается единственной страной Европы из не входящих в число бывших советских республик, которая не стала вводить антироссийские санкции. Аэропорт Белграда — единствен-



Alexandros Michailidis / Shutterstock.com

« Благодаря безвизу и прямым рейсам четыре года назад Белград стал столицей российской релокации.

ная воздушная гавань в западной части континента, куда из Москвы можно попасть прямыми рейсами (хотя цены на билеты откровенно кусаются). Для краткосрочных поездок россиян действует безвизовый режим.

Политолог Сергей Станкевич уверен, что Москва по-прежнему расценивает Вучича как союзника, причем его значение только возрастает на фоне ситуации в соседней Венгрии, где в апреле может смениться власть. После прозападных демонстраций Вучич согласился провести досрочные парламентские выборы до декабря. В 2027-м сербам предстоит избрать еще и нового президента: по Конституции сам Вучич не сможет переизбираться. В Брюсселе, конечно, рассчитывают, что оппозиция выиграет обе кампании, но всегда готовы раскрутить и очередные уличные протесты.

— Крайне важно, чтобы Александр Вучич продержался как минимум до конца текущего года. И все шансы у него для этого есть, — говорит Станкевич журналу «А7А5». — Война Трампа-Нетаньяху на Ближнем Востоке отвлекла внимание агрессивной брюссельской команды от планов по «зачистке» Сербии, что дало Вучичу время и расширило поле доступных ему вариантов.

По мнению политолога, ожидаемое восстановление работы трубопровода «Дружба» позволит Венгрии делиться доступной по цене российской нефтью с NIS, что укрепит и сербский рынок, и положение самого Вучича.

— Понятно, что Вучич измотан постоянным давлением. Но за ним еще важная работа по организации правильного транзита власти в 2027 году, чтобы эстафету здравого смысла и исторической традиции на посту президента подхватил столь же крепкий преемник, — считает Станкевич.

ПРИНЯЛИ ПО-БРАТСКИ

Сербия, как сказал один таксист, дружит со всеми русскими. И это действительно так. Благодаря безвизу и пря-



Frantic00 / Shutterstock.com

мым рейсам четыре года назад Белград стал столицей российской релокации. В 2022-м сюда прибыли, по разным оценкам, от 50 до 100 тыс. человек. Сообщалось, что одна только компания Wargaming, разработчик игры World of Tanks, привезла из Санкт-Петербурга 300 сотрудников. Как писала Wall Street Journal, в балканскую страну перебрались «десятки тысяч инженеров, программистов, бизнесменов, художников и ученых». Только за полгода с февраля по сентябрь 2022-го в Сербии порядка 1500 россиян открыли собственный бизнес. В Белграде работают 700 филиалов российских компаний.

— Половина россиян живут официально, остальные — нелегально. Но 100 тыс. — для Белграда это примерно 8 % населения. То есть это огромное количество. Не замечать их невозможно, — рассказывает журналу «А7А5» бывший москвич, релокант Максим.

По словам Максима, появились националистические группы, выступающие против «понаехавших», но их поддерживает мизерный процент населения.

— Иногда по заказу в желтых газетах пишут что-нибудь критичное про россиян. Но отношение все равно хорошее, — поясняет Максим. — Русские здесь воспринимаются как братский народ: в любом уличном кафе, в магазине, просто на улице как только узнают, откуда ты, сразу проявляют дружелюбие.

...В сербском массовом сознании Россия до сих пор воспринимается в качестве матери-заступницы, не случайно еще в советское время возникла шуточная поговорка: «Нас и руса 300 миллиона, нас без руса пола камиона» («Нас с русскими — 300 миллионов, а без русских — полгрузовика»). На момент распада население СССР, напомним, составляло 288 млн человек.

РЕЛОКАНТЫ И НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Важная деталь: для русофобии в Сербии не оказалось и никакой экономической подоплеки. К 2022 году респу-

« В «несоветской» Европе Сербия лидирует по числу россиян, прибывающих на отдых: в 2025-м ее посетили 89 тыс. туристов из РФ.

блика сама страдала от нехватки преподавателей, инженеров и айтишников, поскольку люди с высшим образованием массово перебирались в соседний Евросоюз, в первую очередь в Германию, где с 1970-х существует большая югославская диаспора.

Частично убывающий на Запад сербский средний класс как раз и заменили россияне. Интеграция прошла безболезненно, приезжие не вытесняли аборигенов с рабочих мест, но заполнили давно пустовавшие вакансии. Кроме того, прибыло много бизнесменов, а с ними и денег. Белград получил импульс для развития, открылись новые возможно-



Nikola Kojević on Unsplash

сти для сербов. По ТВ долго крутился музыкальный клип с таким содержанием: «Сдал квартиру русским, теперь кайфую как хочу». Белградцы, владеющие жильем в центре, сдавали его релокантам за € 700–1000, а сами перебрались в спальные районы, где ценник ниже в 3–5 раз, чтобы жить на разницу.

Многие гости из России овладели сербским языком, который в принципе легко нам дается. Многие — но далеко не все. Собственно, с этим и связана основная претензия националистов. Их задевает тот факт, что айтишники — часть сотрудников крупных ИТ-компаний, работающих в Белграде, — общаются с коллегами или с компьютером, но не интересуются местной жизнью.

В целом релоканты — это совсем не те русские, которых знали в бывшей Югославии. До 2022 года сюда приезжали в основном две категории — футбольные фанаты и активисты обществ славянской дружбы. Четыре года назад в белградском аэропорту высадился российский средний класс — люди менее общительные, сильно зацикленные на себе, при этом не имевшие никакого понятия о Сербии.

ЖАРА НА ФУТБОЛЕ

— За годы жизни в Белграде я лично столкнулся с русофобией всего раз. Русские организовали здесь футбольную лигу, — вспоминает Максим. — Однажды после проигрыша один из местных в сердцах крикнул: «Валите обратно в свою Россию!» К нему сразу подошли сербские игроки и послали матом... На другом матче один местный футболист плюнул в лицо русскому судье и наговорил гадостей. Но сербы сами

исключили парня из команды. Я бы сказал, что в самой России русофобии больше можно встретить, чем тут.

Организатор футбольной лиги Лазар Рувидич в интервью журналу «А7А5» подчеркивает: с 2022 года отношение к русским изменилось. Одно дело — когда ты дорогой гость, другое — когда гость пришел и поселился.

— Русские уже воспринимаются в Сербии как часть местного населения. Сербы постепенно привыкают, что их становится все больше, и гости настолько освоились, что даже открывают бизнесы. Теперь многие наши работают вместе с русскими ребятами. Это уже не беженцы, это люди, которые поселились здесь с долгосрочными целями, — откровенничает Рувидич. — В своем кругу знакомых я ни разу не слышал, чтобы кто-то в плохом контексте упоминал русских. Хотя поначалу были проблемы, допустим, с арендой квартир у наших, потому что релоканты заняли все свободные квартиры. Но, мне кажется, сейчас это сошло на нет. Мы привыкаем к тому, что есть такие ребята, их в Белграде много, и это нормально.

Впрочем, стоит отметить, что свою лепту в формирование бытовых отношений с коренными жителями вносят и обычные отпускники. В «несоветской» Европе именно Сербия лидирует по общему числу россиян, прибывающих отдохнуть: в 2025 году страну посетили 89 тыс. туристов из РФ. Идущая следом Венгрия отстает на порядок.

КРИПТОВАЛЮТА И ПРИЯТНЫЕ НАЛОГИ

Сербия остается привлекательным рынком для российских ИТ-компаний, особенно в сфере ИИ, цифровизации аграрного сектора, туризма и образования. В 2025 году цифровой атташе торгпредства России в Сербии отмечал, что сербский рынок — это полноценный ИТ-хаб балканского региона с высоким внутренним спросом на цифровизацию и широкими экспортными возможностями.

Хотя экономически сегодняшняя Сербия ориентирована, разумеется,

« Экономически Сербия ориентирована на Берлин и Брюссель. Особенно это заметно в сфере цифровизации и ИТ-сектора.

на Берлин и Брюссель. И как раз особенно это заметно в сфере цифровизации и ИТ-сектора. Более 70% услуг здесь предоставляется зарубежным клиентам, преимущественно из ЕС и США. Правительство старается идти в ногу со временем, и одним из примеров такой политики стала криптолиберализация. В декабре 2020 года в стране легализовали виртуальные валюты и цифровые токены. Были разрешены их покупка-продажа, использование в качестве средства инвестиций. Однако государство не выпустило из рук контроль за финансами: криптовалюта не признается деньгами, а имеет статус «цифровых активов».

В отличие от других стран, релокантам в Сербии почти не приходится иметь дело с криптой. Дело в том, что некоторые сербские банки принимают переводы из России. Также спокойно можно получать деньги из Евросоюза.

Как правило, одну банковскую карточку релокант заводит, чтобы получать зарплату на исторической родине (если продолжает трудиться на удаленке) или переводы от родных, а другую — чтобы получать гонорары

«Правительство старается идти в ногу со временем: одним из примеров такой политики стала криптолиберализация.

из Евросоюза и оплачивать расходы во время поездок в Шенген. Главное, чтобы деньги из России не текли на этот счет напрямую. В таком случае западные финансовые регуляторы не видят их происхождение. На всякий случай у молодых релокантов все же имеется криптокошелек. Просто им почти не пользуются.

— У меня есть чат, в котором примерно 30–50 друзей, и мне надо было однажды криптой закинуть деньги в сервер. Я бросил клич, и оказалось, что всего один человек пользуется криптокошельком. Ему это немножко необходимо по работе, — приводит пример Максим. И с улыбкой добавляет: — К тому же нет нужды прятать свои заработки от властей. В Сербии скромные, приятные налоги.



Nikola Kojević on Unsplash

ПРИЗРАК БРОКЕРА

Политолог Николай ФИГУРОВСКИЙ – об ужесточении законодательных требований к инвестблогерам



Частный инвестор сегодня живет в мире, где на его кошелек и внимание одновременно давят пресса, блогеры и откровенные мошенники. Со своей стороны Центробанк стремится навести порядок в этом хаосе, защищая и сбережения, и право человека на личное пространство от агрессивных «властителей дум» нового типа. Регулятор выступил с инициативой ввести реестр финансовых инфлюенсеров, установить требования к их квалификации и обязать маркировать рекламный контент, а заодно подумать и о наказаниях для нарушителей.

Человек XXI века существует не столько в городе или стране, сколько в плотном информационном слое. Телевидение, новостные сайты, социальные сети и бесконечные мессенджеры непрерывно стучатся в сознание, предлагая товары, идеи, инвестиционные «возможности» и простые ответы на сложные вопросы. Частная жизнь оказывается лишь тонкой перегородкой между человеком и внешним давлением. В какой-то момент оно перестает быть фоном и становится фактором финансовых решений: от выбора банка до покупки акций по совету «успешного» блогера. Именно на таком пересечении — частной жизни, массовой пропаганды и рынка — возникают идеи по регулированию инвестблогеров и финансовых инфлюенсеров.

У этой истории длинные корни. В прошлом столетии на смену классическим политическим лидерам и публичным философам пришли журналисты — новые «властители дум», которые формировали повестку и во многом определя-

ли исходы выборов. Массовая газета, радио и телеэфир стали теми каналами, через которые к гражданину приходили не только новости, но и интерпретации реальности. Основатель современной индустрии PR Эдвард Бернейс еще век назад описывал пропаганду как неизбежный механизм управления массовым обществом: невидимые организаторы общественного мнения помогают «упорядочить хаос», но одновременно направляют эмоции и решения миллионов людей в нужном заказчику направлении. В этой логике реклама банковских вкладов и финансовых продуктов была всего лишь частным случаем: яркие кампании привлекали людей в организации, финансовая устойчивость которых далеко не всегда соответствовала обещаниям. Крахи банков и потерянные вклады часто начинались с доверия к красивому ролику и убедительному голосу ведущего.

С развитием телевидения и последующим взрывом Интернета медиаландшафт усложнился. К традиционным жур-

налистам добавились ведущие ток-шоу, эксперты «на все случаи жизни», а затем блогеры, которые оказались ближе к аудитории, говорили ее языком и быстро учились монетизировать доверие. На этом этапе возникла важная подмена. Если раньше влияние в публичном пространстве хотя бы частично опиралось на профессиональный опыт, редакционный фильтр и институциональную ответственность, то по мере развития социальных платформ главным активом стало не качество анализа, а охват. Число подписчиков, умение работать с алгоритмами и инструментами SMM, владение маркетинговыми технологиями вытеснили профильное образование, опыт работы на рынке и репутацию в профессиональной среде. Так родилась профессия инфлюенсера — человека, который влияет прежде всего силой присутствия в ленте, а не глубиной понимания предмета.

Но по своей сути инфлюенсер — это часто наемный «влиятель на сознание». Его задача — не столько разобраться в устройстве финансового инструмента или оценить устойчивость эмитента, сколько обеспечить нужный эмоциональный отклик и поведение аудитории: кликнуть, купить, вложиться, перейти по ссылке. В терминах Бернейса это та же пропагандистская конструкция, но перенесенная из полос газеты в рилсы и сториз. Российский философ Сергей Кара-Мурза, анализируя механизмы манипуляции сознанием, обращал внимание на то, как постоянное повторение одних и тех же посылов, дробление информации на удобоваримые фрагменты и подмена причин следствиями позволяют формировать привычки и ожидания масс, не вызывая сопротивления. Сегодня эти приемы масштабируются цифровыми платформами: лента сама подстраивается под то, что удерживает внимание, а значит, и сильнее всего воздействует на эмоции.

На финансовом рынке это приобрело особое значение. В последние годы инвестирование перестало быть делом узкого круга профессионалов или



Freepik

обеспеченных людей. Миллионы граждан открыли брокерские счета, освоили мобильные приложения, сделали первые шаги на рынке акций и облигаций. Для многих точкой входа стали не курсы брокеров, а «разборы» и ролики на популярных платформах. Появился слой инвестблогеров, которые одновременно выполняют несколько ролей: комментатора, учителя, рекламного носителя и иногда — скрытого промоутера отдельных эмитентов или продуктов. При этом их ответственность перед аудиторией долгое время оставалась минимальной. Если решение оказалось удачным — это «заслуга аналитики», если привело к убыткам — «каждый сам принимает решения и несет риски».

Частная жизнь инвестора в этой конструкции сужается до пространства

« Инфлюенсер — это человек, который влияет прежде всего силой присутствия в ленте, а не глубиной понимания предмета.

« Для многих массовых инвесторов точкой входа стали не официальные курсы, а «разборы» и ролики на популярных платформах.

между экраном смартфона и кнопкой «купить». В ленте перемешаны реальные новости, экспертные оценки, спонсированные обзоры, скрытая реклама и откровенный скам. Телефонные звонки с «выгодными предложениями» и навязчивые сообщения в мессенджерах дополняют картину. Для неспециалиста провести границу между независимым мнением и оплаченной кампанией становится почти невозможно. В результате информационный шум превращается в фактор прямого финансового давления: человек принимает решения не исходя из собственного понимания риска и доходности, а под влиянием того, кто оказался громче и настойчивее.

На этом фоне предложение ЦБ ввести реестр финансовых инфлюенсеров, установить требования к их квалификации и обязать маркировать рекламный



Nano Banana

контент выглядит попыткой вернуть в эту сферу хотя бы минимальный порядок. По сути, речь идет о том, чтобы отделить право на высказывание — которое остается у любого гражданина — от права системно влиять на массовую аудиторию в интересах поднадзорных финансовых организаций. Если блогер хочет работать с банками, брокерами, управляющими компаниями, рекламировать их продукты и получать за это вознаграждение, он должен подтвердить профильные знания, опыт, отсутствие грубых нарушений и готовность нести ответственность за качество публичной информации. Для конечного инвестора важен не столько сам факт реестра, сколько то, что за словами в видео или посте появляются юридически определенные роли и обязанности.

Разумеется, здесь возникает опасение: не станет ли регулирование инструментом давления на свободное обсуждение рынка, не приведет ли оно к «зачистке» альтернативных мнений? История учит относиться к таким рискам серьезно. Но важно видеть различие между цензурой содержания и регулированием формы и ответственности. Свободное высказывание о собственных инвестициях, обмен мнениями в небольших сообществах, критика действий регулятора или эмитентов — все это может и должно существовать без лицензий и реестров. Совсем другой вопрос — массовое продвижение конкретных финансовых продуктов под видом нейтральных рекомендаций, особенно когда аудитория заранее воспринимает автора как эксперта. Здесь логика больше похожа на правила для врачей или юристов: давать советы, от которых зависят здоровье или собственность других, можно, но при условии минимальных стандартов компетентности и ответственности.

Еще один аргумент в пользу таких рамок связан с самой структурой информационного давления. Когда человек непрерывно получает сигналы о том, что «только сейчас» есть осо-

бая возможность заработать, что «все уже зашли» в ту или иную акцию, токен или пирамидальную схему под видом инвестпроекта, его способность к взвешенному решению снижается. Кара-Мурза писал о том, как повторяемость и кажущаяся очевидность некоторых посылов делают их частью «естественной картины мира». В финансовой сфере это выливается в нормализацию повышенного риска: агрессивная торговля на заемные средства, концентрация портфеля в узком наборе «модных» инструментов, игнорирование базовых принципов диверсификации и оценки эмитента. Регулятор, вводя прозрачные правила игры, фактически пытается создать обратное давление — в пользу осмотрительности, явного указания на риски и честного разделения рекомендаций и рекламы.

Важно и то, что такие меры потенциально открывают пространство для настоящих профессионалов. Сейчас эксперт с профильным образованием, опытом работы и аккуратной репутацией часто оказывается в одном информационном поле с авторами, чья основная компетенция — умение собирать просмотры. Для рядового инвестора разница между ними неочевидна: алгоритм платформы поднимает наверх того, кто лучше удерживает внимание, а не того, кто аккуратнее обращается с фактами и рисками. Формализованный статус финансового инфлюенсера, пусть и с более высоким входным порогом, создает отдельный слой авторов, от которых можно ожидать иного стандарта качества и прогнозируемой ответственности. Да, это не защищает от ошибок и не отменяет рыночный риск, но позволяет по крайней мере выстроить иерархию доверия не только по числу лайков.

Наконец, есть еще один, менее очевидный аспект — защита самой частной жизни граждан. Когда информация о человеке, его поведении, интересах и финансовых предпочтениях используется для точечной настройки рекламных кампаний и инвестиционных

предложений, граница между личным и публичным размывается. В тот момент, когда инфлюенсер скорее продолжение маркетинговой воронки, чем независимый аналитик, он становится частью системы, которая вторгается в частное пространство инвестора и через содержимое, и через форму адресного воздействия. Прозрачные правила, раскрытие заказчика и статуса автора, ограничения на манипулятивные практики — это, по сути, минимальные попытки вернуть человеку контроль над тем, кто и каким образом имеет право обращаться к его кошельку и его доверию.

Регулирование никогда не бывает идеальным. Оно неизбежно запаздывает по отношению к технологиям, порождает спорные ситуации и вызывает сопротивление тех, чья модель заработка строится на неформальности. Но отсутствие правил не означает свободу — оно означает, что правила устанавливают те, кто громче всех говорит и быстрее всех адаптируется к слабым местам системы. В сфере финансового влияния это особенно опасно: стоимость ошибки измеряется не только потерянными деньгами, но и подорванным доверием к самому институту инвестирования.

В этом смысле регуляторные меры в отношении инфлюенсеров — не попытка заглушить голоса, а шанс создать общие правила игры на рынке, который от качества слова зависит не меньше, чем от качества финансового продукта. А значит, это и способ защитить частную жизнь гражданина от превращения в придаток бесконечной рекламно-инвестиционной кампании.

« Формализованный статус финансового инфлюенсера создаст высокий стандарт качества и прогнозируемой ответственности.

ДЕНЬГИ НА КНИЖКАХ



Владимир Астапкович / РИА «Новости»

Можно ли сегодня хорошо зарабатывать на продажах литературы?

ДИНА ЕГОРОВА

«Стишки любимца муз и граций / Мы вмиг рублями заменим / И в пук наличных ассигнаций / Листочки ваши обратим...» — строки из пушкинского «Разговора книготорговца с поэтом» обычно приводятся в качестве примера того, как нехорошо зарабатывать на свободном полете чьей-то музыки. Однако книжный рынок, претерпевший немалые испытания в связи с пандемией и другими экономическими кризисами, уверенно идет на подъем. Что интересно, растет и спрос на печатную литературу, несмотря на былые прогнозы о том, что ее вот-вот окончательно вытеснит электронный формат.

По данным Российского книжного союза (РКС) и издательского холдинга «АСТ-ЭКСМО», в прошлом году было продано 226 млн экземпляров, при этом рынок цифровой книги вырос на 25 % в сравнении с 2024-м, а его емкость по подписке составила 11,897 млрд рублей – рост на 51 %. Аналитики уверяют: если подписка продолжит расти примерно такими же темпами, то по итогам нынешнего года удастся выйти на 15 млрд рублей.

Уже никого не удивляет, что ключевым каналом продаж, особенно в сегменте бумажных изданий, в 2025 году стали маркетплейсы – там реализовано 54 % от всего объема книг, проданных в России. Это на 24,5 % больше, чем в 2024-м. Объем продаж через маркетплейсы достиг 59,77 млрд рублей. Для сравнения: доля книжных магазинов составила 16,4 %, федеральных офлайн-сетей – 11,5 %.

Поскольку маркетплейсы формируют сегодня более половины рынка, государство вкладывается в ребрендинг «живых» магазинов – в ушедшем году на них потрачено более миллиарда рублей. Но это, конечно, капля в море. Лидерами остаются федеральные сети – квартирующий по ТЦ «Читай-город» демонстрирует годовой оборот в 20 млрд рублей. Компания активно развивает онлайн-направление и расширяет сеть офлайн-магазинов. Стабильный рост показывает и другая сеть «на слуху» – «Буквоед», располагающая по всей стране более чем пятьюстами точками – каждая продает в среднем почти на 4 млн рублей в месяц. Одним из крупнейших книжных по-прежнему остается московский «Библио-Глобус» с ежемесячным оборотом свыше 30 млн рублей. Санкт-Петербург представлен сетью «Дом книги» с доходом порядка 1,2 млрд рублей в год. Небольшие местные магазины показывают среднюю выручку 800–900 тыс. рублей в месяц. Екатеринбург выделяется сетью «Планета книги», которая контролирует значи-

« Поскольку маркетплейсы формируют уже более половины рынка, государство вкладывается в ребрендинг «живых» магазинов.

тельную долю регионального рынка. Средний оборот точек – 700–800 тыс. рублей ежемесячно.

Важной частью этой индустрии продолжают оставаться независимые частные магазины. Несмотря на растущую конкуренцию со стороны онлайн-платформ, отдельные торговые точки находят свою нишу, что позволяет им держаться на плаву. Хотя эта история скорее про личный бренд и «дело жизни», нежели про бизнес: средний месячный оборот небольшого книжного в Москве равен 1,5–2 млн рублей, чистая прибыль владельца варьируется от 150 до 300 тыс. после вычета всех расходов.

– У нас много людей бывает, книги покупают прямо стопками, – рассказывает основатель книжного магазина «Ходасевич» Стас Гайворонский, попутно вспоминая, что «одна знакомая девочка, основательница ресторана, как-то сказала, как же вы, книжные, живете, ведь человеку нужно три раза в день есть, а книжку читать можно раз в месяц».

– А я на это хочу ответить: человек без воды может прожить десять дней, без еды два месяца, а книжку надо читать каждый день. Книга – она как воздух. Во всяком случае, для меня, – делится Гайворонский. – В нашем многомиллионном городе есть несколько десятков тысяч тех, кто любит книги. По-моему, иметь дома библиотеку – это вообще очень круто. Мой знакомый букинист вчера нашел книжку «Архивы бакинских нефтепромыслов», и там написано про места, где еще в царской России добывали нефть, и как все это происходило. Эта книжка ведь просто

« Месячный оборот небольшого книжного в Москве равен 1,5–2 млн рублей, чистая прибыль варьируется от 150 до 300 тыс.

сокровище! Не потому, что она дорогая, а потому что в ней содержится информация, которую нигде не найдешь. У нас, например, есть книга «Как определять бриллианты». Пусть она и дорого стоит, но она очень информативная. Еще я собираю книжки про слесарное дело, про технику, про то, что и как делать руками. Я себя сразу чувствую эдаким хранителем и властелином важных полезных знаний, — заключает владелец «Ходасевича».

Основатель магазина «Фаланстер» и портала «Горький», издатель Борис Купреянов смотрит на сегодняшнее положение независимых книжных не слишком оптимистично, по его мнению, двухпроцентное повышение НДС приведет к значительному подорожанию в рознице.

— В «Фаланстере» средняя цена книги в декабре составляла 920 рублей. Это, конечно, дорого, все же мы торгуем книгами академическими, которые зачастую сильно дороже попсы, но, с другой стороны, у нас и большой процент распродажных книг стоимостью до 300 рублей (без их учета средняя стоимость нашей книги вообще была бы 1030 рублей). Допустим даже, что у какого-то магазина цена книги в среднем меньше — ну, скажем, 700 рублей (хотя наценка в большинстве магазинов больше, чем у нас, а скидки от издательств меньше). Соответственно, такой магазин продает где-то 78 книг в день, шесть-семь книг в час. Как вы думаете, какая там наценка должна быть, чтобы ее хватило на выплату зарплат, аренды и налогов? Задача почти нерешаемая. Такой магазин не может существовать, если арендует помещение. Почти все независимые магазины не смогут уложиться в квоту 20 млн рублей в год. Смею предположить, что двухпроцентное повышение входящего НДС, плюс 5% дополнительного, да плюс еще повышение аренды и других расходов со-



Maxim Titov / Unsplash

ставят не 7 и не 8%, а скорее 10–15% увеличения наценки, что, в свою очередь, выйдет ощутимым для покупателя, — говорит Борис Купреянов.

Однако, по мнению бизнес-аналитиков, книжный бизнес все равно можно назвать перспективным направлением при правильном подходе к формированию ассортимента и работе с аудиторией, к развитию гибридных форматов (например, книжный в коллаборации с кофейней, сувенирной лавкой, винилом) и акценте на событийный маркетинг. Впрочем, примерно так все и делают: «Ходасевич», «Фаланстер», «Циолковский» — довольно известные площадки интеллектуальных тусовок.

Что касается сегментации книжного рынка, то, по данным РКС, абсолютным лидером продаж нынче являются классика и современная проза. Топ-10 «Яндекс Книг» возглавили «Записки юного врача» Михаила Булгакова, «Евгений Онегин» Александра Пушкина, «Тоннель» Яны Вагнер, «Прачечная, стирающая печали» Ким Чжи Юн, «Преступление и наказание» Федора Михайловича Достоевского, «Увидимся в августе» Габриэля Гарсиа Маркеса. По информации издательств «Эксмо», «АСТ» и «Азбука», продажи классической литературы превысили 18 млн экземпляров.

«Классика продолжает оставаться фундаментом нашего ассортимента, — отмечает представитель издательства, — особенно востребованы учебные издания и подарочные серии». Впечатляющие результаты показывает нон-фикшен и прикладная литература: объем продаж составил 38,3 млрд рублей, продемонстрировав рост на 10,4%. Особенно активно развиваются направления: здоровье и медицина, искусство, культура, религия.

Продажи художественной литературы выросли на 19%, достигнув 36,2 млрд рублей. Среди наиболее востребованных жанров — детективы, триллеры, фэнтези и фантастика. Стабильную динамику демонстрирует

« Доход будет выше при грамотной работе с аудиторией, использовании гибридных форматов и ставке на событийный маркетинг.

и детский сегмент. Ярким примером успеха после выхода одноименной кинокартины стало издание «Волшебника Изумрудного города» тиражом 115 тыс. экземпляров.

Говоря о книготорговле, нельзя обойти стороной букинистику. Современный рынок представлен преимущественно небольшими предприятиями с торговой площадью 20–60 кв. м. В числе крупных игроков — антикварный отдел ТДК «Москва» и «Антиквар на Мясницкой»: они занимают более



Kamran Aydinov / Freepik



Eliza Ari / Unsplash

значительные площади — от 100 кв. м. Растущая категория — ИП, например магазины «Параграф» и «Стиль». Онлайн-присутствие букинистических магазинов развивается медленнее, чем в общей книжной торговле: лишь половина имеют сайты, но отваживается торговать через Интернет всего лишь пятая часть. И тем не менее, по данным за 2025 год, оборот подержанных книг вырос на 47 %.

Лидерами продаж стали следующие категории: серия Джоан Роулинг о Гарри Поттере — повышенное внимание связано с прекращением выпуска новых книг автора в России, романы Стивена Кинга в жанре хоррор, антиутопия «Атлант расправил плечи» Айн Рэнд.

Бестселлер Роберта Кийосаки «Богатый папа, бедный папа» покупали

на 40 % чаще, вероятно, из-за расширения интереса к нетрадиционным инвестиционным инструментам вроде криптовалюты. «Ведьмак» Анджея Сапковского также брали на 40 % чаще на фоне премьеры третьего сезона сериала от Netflix, выросли, совпав с выходом анимэ, продажи японских комиксов «Человек-бензопила» и «Атака на титанов». Как и всегда, тяжело уходят издания стоимостью в несколько тысяч долларов, поскольку число коллекционеров, обладающих достаточным бюджетом, невелико.

В целом эксперты сходятся на том, что продажа книг может быть выгодной при условии гибкости, адаптации к цифровым трендам и умении работать в атмосфере высокой плотности рынка. Ключевыми факторами успеха становятся способность предложить уникальный продукт или сервис, эффективное управление издержками, искусство привлекать и удерживать аудиторию. Однако риски, связанные с ростом цен, регуляторными изменениями и конкуренцией, требуют тщательного анализа и планирования.

« При средней цене книги в 700 рублей магазин должен продавать 78 книг в день, чтобы только оставаться на плаву.

**Егор ХОЛМОГОРОВ, публицист,
режиссер-документалист,
блогер, владелец лавки
«Книжный капибарь»:**

— Чтобы открыть книжный магазин в сети, надо иметь средства на минимальные расходные материалы — упаковочную бумагу, принтеры для распечатки писем и наклеек, пакетики, коробочки и т. д. И, соответственно, нужны сами книги, которые вы либо где-то покупаете ниже их рыночной стоимости, либо издаете сами. Это базовый, совершенно понятный принцип торговли. Весь вопрос в том, как торговать, когда бумажная книга объективно очень дорогая, а маркетплейсы предлагают грабительские расценки, которые отнимают порядка 50 % прибыли у продавца. Я имею в виду «Озон» и «Яндекс», с Wildberries пока не связывался, но, думаю, там ситуация принципиально не отличается.

Чтобы не остаться без прибыли и не нарваться на убытки, будучи обкусанным рекламными скидками, ты учишься выставлять очень высокую цену, соответственно, держа в уме конечную цену, которую хочешь получить. Это требует довольно сложной, нервной, кропотливой бухгалтерии, на которую далеко не всегда хватает сил.

Другой важный момент — уникальность вашего предложения: чтобы покупали на маркетплейсе, нужен эксклюзив. Книга, которая есть только у вас. В моем случае эксклюзивность предложения в том, что я достаточно известный, раскрученный блогер, который не менее 15 лет держит посвященный книгам сайт. Я могу рекомендовать книги и продать свои собственные книги с автографом. Мои подписчики знают, что на подавляющую часть моих книг ценник высокий (от 1,5–5 тыс. за книгу до 15 тыс. за комплект), но это их не смущает. В наценку входит и моя достаточно серьезная интеллектуальная работа — я могу откопать в глубинах нашего интернетного рынка то, что по-



100knig.com

давляющая часть покупателей просто не найдет. Это первое.

Второе — я рассказываю, зачем читателю может быть нужна именно эта книга, а не какая-то другая. Причем рассказ чаще всего оформлен в виде моего специального письма. То есть я пишу письмо, распечатываю его, лично подписываю. Так получается более сложный, адресный продукт. Часто добавляю еще и дополнительные материалы, например мои собственные тексты, которые расширяют представление о предмете, обсуждаемом в этой книге. Например, есть у меня в продаже книга «Российская добыча. История российской нефтяной отрасли». К ней я добавляю лекцию об истории российской экономики, которую одно время читал сотрудникам Минпромторга. Соответственно, через эту лекцию книга, которую у меня купили, попадает в определенный контекст. Иногда я прикладываю небольшие сувенирчики, реплики рублей императора Николая II или что-то еще. Ну и всегда я прилагаю закладки и открытки с моей подписью и изображением «Книжного капибара». Читателям нравится, в отзывах пишут, что приятно получить не просто книгу, а целый набор. В целом, если следить за тем, чтобы маркетплейс не торговал твоими книгами тебе в убыток, это прибыльное предприятие.

ВСЕ ЭТО СЛЕДУЕТ ШИТЬ?



Freepik

«Медленная мода»: стилистическая инвестиция и кризис жанра

ДИНА ЕГОРОВА

Мы не настолько богаты, чтобы покупать дешевые вещи. Оксюморон, приписываемый самым консервативным потребителям Старого Света, англичанам, становится новой философией модной индустрии, собравшейся наконец дать решительный бой «фешен-фастфуду» — всем этим копеечным юбочкам из плюша, ботиночкам на тонкой подошве и прочим шапочкам из фольги. Щеголям больше не в радость постоянно бегать за новинками, они хотят набивать гардероб реже, но качественнее: «медленная мода» — такое название получила эта тенденция.

Термин *slow fashion* был введен британской экоактивисткой Кейт Флетчер в 2008 году как ответ на многолетнюю идейную оккупацию мировых сетей вроде «Зары» и H&M,

адаптировавших к улице подиумные тренды и не слишком внимательных к качеству: ну а что, поносил сезон, да и выбросил... Однако манифест *Anti-Fashion* сложился только в 2015-м, ког-

да известная голландская фешен-прогнозистка, издатель, педагог и куратор Лидевиж Эделькорт, почти как Ницше про Бога, констатировала: «Мода умерла. Впереди освобождение от ее диктата». Мысль сводилась к тому, что мода достигла вершины своего развития, никаких прорывов в ней не предвидится и ситуация в ближайшее время кардинально изменится, потому что люди перестанут гоняться за новинками и захотят укомплектовать гардероб спокойными и качественными вещами.

Предсказание оправдалось: в весенне-летнем сезоне 2020 года ведущие дизайнеры поддержали движение за «медленную моду», сделав акцент на производстве, которое не наносит вреда окружающей среде.

От «нечестивых ценностей: секс, деньги, власть», сподвигавших их на крокодиловые тренчи и эпатажные платья, которые надеваются один раз, отказались все — от Сары Бёртон из Alexander McQueen до Миуччи Прады. Сегодня никто не удивляется, что Levi's перешивает старые джинсы, а Стелла Маккартни отказывается от кожи и меха в пользу переработанных материалов.

По разным данным, в России насчитывается несколько десятков брендов, причисляющих себя к «медленной моде». Наибольшее число сосредоточено в Москве — порядка 60 % от общего количества, оставшиеся 40 % распределены между городом на Неве, Казанью, Екатеринбургом, Новосибирском.

Цены на эту продукцию, как правило, не самые низкие: прайс на вещи из базовых коллекций варьируется от 5000 до 20 000 рублей, одежда из премиум-линейки — от 20 000 до 100 000, эксклюзивы, как и везде, — от сотни. Средний оборот слоу-магазинов — 2–5 млн рублей в месяц, годовой — 24–60 млн рублей.

Первой ласточкой на нашем рынке стал концепт-стор Studio Slow, открывшийся в августе прошлого года на «Хлебозаводе». Это мультибрендовый бутик с небанальной подборкой западного

« Бренды slow fashion придерживаются принципа осознанного потребления — они за индивидуальность, а не за общий контекст.

модного авангарда: Lueder и NO/FAITH STUDIOS, футуристичные Innerraum и Grounds, бренд PDF Доменико Формичетти, солнцезащитная оптика Bonnie Clyde, украшения TWOJEYS и Vitaly. Среди эксклюзивов — корейский AMOMENTO, а также лимитированные линии от Puma, Reebok и CAMPERLAB.

К открытию в столице команда подготовила особые капсулы: совместную коллекцию с креативным бюро ÖMANKÖ и ювелирным брендом OMUT.

Как подчеркивает команда, «медленный» концепт-стор не адаптирует себя под город, напротив — он интересен аудитории именно в собственной аутентичности.

— Мы решили дополнить текущую модную конъюнктуру Москвы свежим взглядом. Главная сила проекта в том, что мы раньше многих чувствуем изменения, происходящие за кулисами Парижа и Милана, — это помогает первыми привозить в страну примечательных дизайнеров и перспективные бренды, которые со временем находят отклик у все большего количества людей, — поясняет основатель Studio Slow Владимир Янчевский.

Среди сторонников «медленной моды» немало российских дизайнеров. В числе наиболее заметных — приверженцы универсального кроя ASOMATAV и SELFETUDE, сторонники долговечных коллекций N. LEGENDA и Diana Arno, адепты осознанного потребления Novaya и SEMILETOVA, делающие акцент на переработке одежды REWEARIT и минималисты WHO I AM. Ну и, конечно, Unique Fabric — бренд, который построил свою философию на тканях уникального качества, ценности каждой вещи и особенном опыте клиента в бу-



GeekBot

тике. Выбирает пастельные тона, натуральные ткани: хлопок, лен, вискозу, эвкалипт, рами, шерсть.

Впрочем, «медленная мода» — это не столько тренд, сколько миссия. Бренды, примкнувшие к слоу-движению, придерживаются принципа осознанного потребления — они не за количество, а за качество, за индивидуальность, а не за общий контекст.

Они немного экоактивисты — выбрасывать (хотя скорее закидывать в дальний угол) вещь только потому, что в новом сезоне принято носить, скажем, уже не лимонный, а хаки и не прямой жакетный крой, а рюши, реглан и оверсайз, — не про них: слоу-фешioniсты не любят пускать пыль в глаза.

Они, как ваша советская бабушка, будут внимательно изучать, где именно

было произведено изделие, из какого оно сырья и даже какими принципами руководствовались его создатели. К примеру, слоу-модники охотнее покупают вещи, сшитые не в Китае или даже не в Италии, а на родных просторах, поддерживая таким образом отечественного производителя. Но самая главная идея — не способствовать перепроизводству, поскольку каждый выброшенный на помойку предмет одежды — вклад в загрязнение планеты.

Именно поэтому адепты «медленной моды» пропагандируют шопинг в секонд-хендах, увлеченно занимаются «кастомайзингом», то есть перешивкой старых вещей, и охотно проводят соответствующие мастер-классы, очень похожие на школьные уроки труда с той лишь разницей, что это весело, атмосферно, в стильном современном пространстве или онлайн, а не в классе, под окрики трудовички.

Еще одна важная составляющая слоу-движения — дресс-кроссинг или своп-вечеринки, на которые собираются желающие обменяться одеждой. Их расписание и локации несложно отыскать в соцсетях, среди самых известных — «Свалка» на «Красном Октябре», «Как все устроено», Zaber Market, Swap Plus Size, Second paws.

Как правило, свопы — это однодневные мероприятия со своим расписанием, но есть и стационарные «офлайн-точки осознанного потребления» — например, «Культура обмена». Собственное помещение у свопа находится между «Белорусской» и «Динамо», часы посещения ограничены, есть много правил: например, обменять можно не больше десяти вещей, есть сезонные ограничения — в теплое время года не принимают зимние вещи. Чтобы оплачивать аренду пространства, за посещение предусмотрен платеж 500 рублей. На некоторые вещи — совсем новые или премиум-марок — установлены символические цены от 50 рублей.

Характерно, что тренд на «медленную моду» и свопы активно поддерживают зумеры, которые не хотят

« Слоу-модники охотно поддерживают отечественного производителя, покупая вещи, сшитые на родных просторах.

выглядеть как предыдущие поколения: розовые шубы, каблуки как у Пэрис Хилтон, сумки-багеты и ошейники со стразами — на их взгляд, приметы миллениалов.

По мнению редактора медиа Ö News креативного бюро ÖMANKÖ Евгения Дельнова, в отличие от миллениалов, которые в нулевые старались соответствовать определенным визуальным стандартам, зумеры предпочитают выражать свою индивидуальность.

— Мы ориентированы на самобрендинг и персонализацию: теперь важно, чтобы одежда отражала личную историю, настроение или групповую идентичность. В современной реальности, где количество информации и визуального контента растет из года в год, проще ловить короткие тренды, миксовать их между собой и экспериментировать. Сейчас вкус — это возможность быстро показать себя и свое видение мира. Он позволяет не бояться экспериментировать и менять свой

« Расписание и локации своп-вечеринок, на которых собираются желающие обменяться одеждой, легко отыскать в соцсетях.

стиль так часто, как хочется, — утверждает Евгений Дельнов.

В числе западных пионеров движения — бренд Cienpe, предлагающий не только инвестировать в чистые, аккуратные и изысканные базовые вещи, но и поддерживать этичный производственный процесс (средняя цена за вещи из ткани натурального волокна — \$650); бренд AYR — он расшифровывается как «круглогодичный» и торгует универсальными базовыми вещами, которые не привязаны к сезону, а также дизайнеры Мара Хоффман, Рэйчел Коми и упомянутая Стелла Маккартни.



KlavdiyaV / Shutterstock.com



Freepik

Когда будет найдено лекарство от возрастного падения зрения?

КИРА БЕЛОВА

Шумиха вокруг американского препарата VIZZ, обещающего остановить возрастное ухудшение зрения, пока не оправдала ожиданий: эффективность остается под вопросом, а долгосрочные результаты не подтверждены клинически. В то же время ученые продолжают работать над альтернативным решением — инновационной разработкой, нацеленной на восстановление аккомодации. Журнал «А7А5» решил выяснить, почему VIZZ пока не стал прорывом и есть ли у других известных технологий шансы действительно изменить ситуацию в офтальмологии.

Мир стремительно стареет. По данным демографических исследований, к середине XXI века число землян преклонного возраста может превысить 2 млрд. Доля людей «за сорок» и особенно старше 60 лет на планете постоянно растет. Вместе с увеличением продолжительности жизни на первый план выходят

вопросы качества этого обретенного долголетия — сохранение активности, ясности мышления и, конечно, зрения.

Одним из самых распространенных возрастных изменений является ухудшение способности видеть вблизи. Почти каждый человек с приближением к пятидесяти начинает замечать, что читать с экрана, не говоря уже о книгах

с газетами, становится сложнее: приходится отодвигать смартфон, искать более яркий свет или покупать первые очки для чтения. Такое состояние называется «пресбиопия» — возрастная потеря аккомодации глаза. По оценкам международных офтальмологических организаций, сегодня признаки пресбиопии имеются у 2,5 млрд человек.

СЕНСАЦИЯ ХОТЯ И СОСТОЯЛАСЬ, НО...

Внутри глаза находится хрусталик — прозрачная линза, которая меняет форму и помогает фокусировать изображение. В молодости он мягкий и гибкий. Когда человек переводит взгляд с дальнего объекта на близкий, хрусталик легко изменяет форму — делается чуть более выпуклым. Благодаря этому глаз работает как камера с автофокусом (это и называется аккомодацией). Но с годами хрусталик постепенно теряет эластичность, становится плотнее и жестче. Он уже не может легко менять форму, и глаз теряет способность быстро фокусироваться на близком расстоянии. Как следствие, развивается возрастная дальнозоркость.

На этом фоне в 2025 году новость из США произвела настоящий информационный взрыв. Американская компания LENZ Therapeutics объявила о создании нового препарата под названием VIZZ, который получил одобрение Управления по контролю за продуктами и лекарствами США (FDA) для лечения пресбиопии. СМИ запестрели оптимистичными заголовками: «Капли вместо очков», «Революция в офтальмологии», а иногда даже — «Лекарство от слепоты». Однако препарат, как оказалось, дает куда более скромные результаты...

VIZZ относится к группе медикаментов, вызывающих сужение зрачка. Поначалу это кажется странным решением, но принцип довольно прост. Если уменьшить отверстие, через которое проходит свет, изображение становится более резким. Тот же эффект используется в фотографии: уменьшение диа-

По оценкам международных офтальмологических организаций, признаки пресбиопии имеются у 2,5 млрд человек.

фрагмы увеличивает глубину резкости. Суженный зрачок работает как маленькое отверстие в объективе. Благодаря этому глаз может лучше различать мелкие детали.

Но есть важный нюанс. Эффект длится примерно 8–10 часов. Затем зрение возвращается к прежнему состоянию. Таким образом, препарат не лечит хрусталик и не восстанавливает его эластичность. Он лишь временно изменяет оптические условия внутри глаза.

Как и любое лекарство, подобные методы имеют побочные действия. В клинических исследованиях наиболее часто отмечались раздражение, головная боль и ухудшение зрения при слабом освещении. Последний эффект объясняется довольно просто. Когда зрачок сужается, в глаз попадает меньше света. Поэтому в сумерках и ночью изображение может казаться темнее.

Кроме того, в инструкциях к препаратам этого класса упоминается редкий, но потенциально серьезный риск — разрыв или отслойка сетчатки у предрасположенных пациентов... Поэтому перед назначением таких капель офтальмологи обычно проводят осмотр глазного дна.

СПАСИТЕ ХРУСТАЛИК!

Попытки решить проблему возрастной дальнозоркости предпринимаются уже много десятилетий. Сегодня используются несколько основных подходов: очки для чтения и мультифокальные контактные линзы, лазерная коррекция, замена хрусталика искусственной линзой, наконец, всевозможные капли, временно изменяющие оптику глаза.



Nano Banana

К сожалению, большинство этих методов компенсируют проблему, а не устраняют причину. Инженеры и офтальмологи ищут новые решения. Одно из перспективных направлений — «умные очки» с изменяемой линзой. В таких устройствах используются датчики расстояния и адаптивные линзы. Когда человек переводит взгляд с дальнего объекта на близкий, электроника автоматически изменяет фокусировку. Фактически такие окуляры пытаются воспроизвести работу естественного автофокуса глаза. Увы, пока подобные технологии находятся на стадии прототипов.

Идея воздействовать на биохимию хрусталика стоит несколько особняком: интересно, что появилась она еще 35–40 лет назад. Исследования проводил биофизик Марк Бабижаев, работавший

« VIZZ не лечит хрусталик и не восстанавливает его эластичность. Он лишь временно изменяет оптические условия внутри глаза.

в НИИ глазных болезней имени Гельмгольца в Москве. Изучая возрастные изменения тканей глаза, он пришел к выводу, что ключевую роль в потере эластичности хрусталика играют окислительный стресс, гликация белков и повреждение структуры кристаллинов.

На основе этой гипотезы было предложено использовать вещество N-ацетилкарнозин, производное природного антиоксиданта карнозина. Предполагалось, что оно может защищать белки хрусталика от повреждения и замедлять процессы, которые со временем делают хрусталик более жестким.

В 1990-е советский ученый продолжил исследования уже в США, где и была завершена разработка препарата. В 2009 году Бабижаев опубликовал подробности клинических испытаний в журнале *Clinical Interventions in Aging*. В них участвовали 75 добровольцев от 54 до 78 лет с разной степенью зрелости катаракты и длительностью заболевания — от 2 до 21 года. Пациенты закапывали по одной-две капли 3–4 раза в день в течение 3–6 месяцев: по результатам исследований улучшение наблюдалось у всех! Разработка получила патентную защиту в США, появились выпускаемые компанией Бабижаева Innovative Vision Products глазные капли Cap-C. Считается, что они выступают как антиоксидант, помогая уменьшить помутнение хрусталика и защищая глаза от возрастных изменений.

ЭКОНОМИКА ЗРЕНИЯ

Если сравнить современные разработки, становится заметно, что есть два пути. Один пытается обойти проблему, а другой — воздействовать на ее причину.

Препараты вроде VIZZ относятся к так называемому оптическому подходу. Они, повторимся, не изменяют структуру глаза, а лишь временно корректируют условия прохождения света. Сужая зрачок, капли увеличивают глубину резкости и позволяют человеку лучше различать мелкий текст. Но сам хрусталик остается жестким. Такой эф-

фект хорошо изучен в краткосрочной перспективе, однако долгосрочные последствия регулярного применения требуют дальнейших исследований. В частности, как и было сказано, обсуждаются возможные ограничения при использовании в условиях слабого освещения и у пациентов с заболеваниями сетчатки.

Разработки на основе N-ацетилкарнозина исходят из иной идеи — воздействовать на биохимические процессы старения, пытаясь защитить белки от повреждения и замедлить изменения, которые со временем делают хрусталик менее эластичным. Исследования Бабижаева показали хорошие результаты при катаракте, однако их интерпретация требует осторожности. Несмотря на то что изменения белков лежат в основе как катаракты, так и пресбиопии, это разные процессы: один связан с прозрачностью, другой — с эластичностью хрусталика. Поэтому перенос результатов с одного состояния на другое пока остается гипотезой.

Несмотря на интересную научную идею, препарат, созданный ученым с российскими корнями, не получил широкого медицинского признания. Для регистрации полноценного лекарства требуются масштабные клинические исследования: тысячи пациентов, несколько стран, многолетнее наблюдение. Такие программы стоят сотни миллионов долларов. Небольшая ком-

« Разработки на основе N-ацетилкарнозина воздействуют на биохимические процессы старения, пытаясь замедлить негативные изменения.

пания Innovative Vision Products, вероятно, не способна профинансировать подобную работу. Поэтому сейчас Can-C продается по всему миру, включая США и Европу, но не имеет статуса официально зарегистрированного лекарственного препарата.

Между тем текущая конъюнктура прямо говорит о том, что вложения в такие исследования, вне всяких сомнений, окупятся сторицей. Дальнозоркость — одно из самых распространенных состояний. По оценкам аналитиков, годовой рынок средств коррекции возрастного ухудшения зрения уже превышает \$40 млрд. Одних только операций по удалению катаракты проводится более 25–30 млн ежегодно, и их число продолжает расти по мере старения населения. Поэтому каждая новая разработка быстро становится информационной сенсацией. С другой стороны, такие технологии нередко оказываются в эпицентре конкурентной борьбы на многомиллиардном рынке офтальмологических решений...



Scott Van Daalen / Unsplash

ОТ КАЛИТЫ ДО ДЗИГИ



Melnikov Dmitriy / Shutterstock.com

Самые интересные выставки весны-лета в Москве и Санкт-Петербурге

НАДЕЖДА ГРЕБНЕВА

Очередной весенне-летний сезон в музейной сфере обещает быть жарким. Институты двух столиц представляют масштабные мероприятия на любой вкус: среди ярких событий — ретроспектива выдающегося кинорежиссера Дзиги Вертова и выставка современного индийского искусства. Тот факт, что последняя откроется в преддверии Петербургского международного экономического форума, намеченного на 3–6 июня, придает ей особый статус и подчеркивает связь культурной повестки с глобальными мировыми процессами.

«ЗАГРАНИЦА — ЭТО МИФ?!»

Москва, Музейный центр «Масловка. Городок художников». До 17 мая

В Советском Союзе художник был больше, чем художник, и принадлежал к элите общества. А значит, мог рассчитывать на некоторые блага — например, лишние квадратные метры в виде мастерской. Или поездки в соц- и даже капстраны. Последнему аспекту посвящена

выставка в недавно открывшемся Музейном центре «Масловка. Городок художников». Именитые живописцы, графики и скульпторы посещали не только Европу, но даже Соединенные Штаты и Японию. Рекордсменом в этом плане был Андрей Плотнов, объехавший буквально весь мир — от Сирии до Бразилии. Домой привозили диковинные сувениры вроде венецианских масок или

костюмов с Пятой авеню. Но прежде всего — собственные этюды, зарисовки, картины. На выставке можно увидеть более 100 произведений известных художников, в том числе Юрия Пименова, Аркадия Пластова, Николая Ромадина, Виктора Иванова, Татьяны Назаренко. А заодно полюбоваться на сам музей, расположенный в одном из домов Городка художников и воссоздающий атмосферу легендарной Масловки.

«ЛЮДИ КАК ЛЮДИ. ЛЮБЯТ ДЕНЬГИ»

Москва, Государственный исторический музей. С 18 марта по 18 января 2027 года

У выставки, посвященной 130-летию Михаила Булгакова и 60-летию первой публикации романа «Мастера и Маргарита», необычный сюжет. В фокусе ее внимания — не перипетии булгаковского повествования или судьба самого писателя, но куда более прозаический вопрос, а именно — деньги. И это не случайно. Человеческие слабости и пороки — одна из главных тем романа. Как философски отмечал Воланд, «...люди как люди. Любят деньги, но ведь это всегда было...».

Экспозиция знакомит в первую очередь с древними деньгами — монетами, находившимися в обращении в Иудее I века н. э. В том числе с серебряными тетрадрахмами города Тира — теми самыми «тридцатью сребрениками». Второй раздел, посвященный советской Москве 1920–1930-х годов, рассказывает о масштабной денежной реформе. Неразбериха послереволюционных лет и чудовищная гиперинфляция требовали серьезных мер вроде унификации денежной системы и деноминации. Так в обращении появились червонцы: выставка демонстрирует их основные типы 1922–1937 годов. Ну а для поклонников Булгакова воссоздана «Комната писателя», где можно увидеть его личные вещи, а также журнал «Москва» 1966 года, в котором впервые, уже после смерти Михаила Афанасьевича, был опубликован его бессмертный роман.

«Когда-то «Человек с киноаппаратом» потряс зрителей: оказалось, немое кино может быть выразительным и без сопроводительных надписей».

«ДЗИГА ВЕРТОВ. КИНОГЛАЗ»

Москва, Центр «Зотов». До 26 июля

Дзига Вертов — признанный режиссер-новатор, один из гениев, предопределивших облик современного кино. Его «Человек с киноаппаратом» в свое время потряс воображение зрителей: оказалось, что в немых фильмах историю можно рассказывать без сопроводительных надписей — только средствами монтажа. В начале 2026 года исполнилось 130 лет со дня рождения Давида Кауфмана, как на самом деле звали Дзигу Вертова. Именно к этой дате приурочена большая выставка в Центре «Зотов», ставшая первой российской ретроспективой режиссера. Здесь можно увидеть его ленты: некоторые со временем оказались утраче-



Павел Балабанов / РИА «Новости»

« Самый большой маскарад прошел в Зимнем в 1903-м: тогда вся русская знать, включая императора, облачилась в допетровские костюмы.

ны и были восстановлены известным киноведом Николаем Изволовым. А также узнать о непростом творческом пути Вертова, мечтавшего стать поэтом. В кино он оказался случайно — благодаря земляку, писателю Михаилу Кольцову, работавшему в Московском кинокомитете Наркомпроса. Удачное стечение обстоятельств предопределило дальнейшую жизнь Вертова — как и судьбу всего мирового кинематографа. И это ничуть не преувеличение: на выставке есть стенд, посвященный влиянию нашего соотечественника на зарубежных режиссеров, представленных сплошь первыми именами — вроде Луиса Бунюэля и Жан-Люка Годара.

«ПОД МАСКОЙ»

Москва, Музей русского импрессионизма. До 24 мая

Музей русского импрессионизма славится своими выставками-исследованиями. Нынешний проект посвящен пышным и ярким маскарадам, вошедшим у нас в моду благодаря Петру I, позаимствовавшему это новшество, как

и многие другие, у Европы. Впрочем, император был далеко не единственным представителем царской семьи, любившим подобные увеселения. Самый известный костюмированный бал прошел в Зимнем дворце в 1903 году, когда вся русская знать, включая императора Николая II с супругой, облачилась в костюмы допетровской эпохи.

Экспозиция подробно рассказывает о правилах и обычаях маскарадов, в том числе о нарядах. Особым спросом пользовались «национальные» костюмы, стилизованные под одежду разных народов — от турок до испанцев. Надо сказать, маскарады далеко не всегда сопровождались бесшабашным весельем. В картинах, созданных в годы Первой мировой, заметны трагические ноты: художники вроде Николая Милиоти словно предчувствовали грядущие перемены. Есть на выставке и работы, посвященные советскому времени: они доказывают, что многовековая маскарадная традиция после революции не канула в Лету, но перенеслась на площадки парков культуры и отдыха и стала более народной.

«ПОТОМКИ ЧИНГИСХАНА. РУСЬ И МИР»

Москва, Музей Московского Кремля. С 20 марта по 19 июля

Выставка рассказывает об отношениях великих князей с Золотой Ордой, причем самый интересный сюжет посвящен Чингисидам на службе у русских правителей. Не секрет, что многие татарские «царевичи» сражались в наших войсках и были частью российской элиты. А у целого ряда дворянских фамилий имелись татарские корни — например, у Аничковых, предок которых, царевич Большой Орды, поступил на службу Ивану Калите. Или у князей Сибирских, потомков хана Кучума: среди них были сенаторы, генералы, участники войны 1812 года и Крымской войны. Отдельная история — Касимовское царство: феодальное государство татар, находившееся в вассальной зависимости от Москвы. Располагавшееся на территории



Кирилл Каллиников / РИА «Новости»

нынешней Рязанской области, оно существовало с середины XV века вплоть до конца XVII столетия. Выставка представляет множество драгоценных свидетельств этих исторических перипетий: от шапки Мономаха и «шапки Казанской» до футляра для Корана касимовского царя Ураз-Мухаммеда.

«КИТАЙ. ТРИ ИМПЕРАТОРА. ИЗ ДВОРЦОВОГО МУЗЕЯ В ПЕКИНЕ»
Санкт-Петербург, Государственный Эрмитаж. С 24 июня по 27 сентября

Династия Цин — последние императоры Китая, правившие почти три столетия: с 1644-го по 1912 год. Эта эпоха отмечена процветанием традиционного искусства — например, каллиграфии и живописи, как и фарфора, гордости Китая, производившегося в том числе на экспорт. Эрмитаж обещает показать сокровища из Музея императорского дворца Гугун, а точнее, экспонаты, иллюстрирующие период правления трех императоров: Канси, Юнчжэн и Цяньлун (1662–1795). Один из ключевых разделов планируют посвятить влиянию европейских научных и технических достижений на традиционное китайское искусство. На выставке можно будет увидеть парадные портреты, богато украшенные платья, оружие, ритуальные предметы, даже троны — и насладиться роскошным, утонченным искусством Поднебесной.

«СОВРЕМЕННОЕ ИСКУССТВО ИНДИИ»

Санкт-Петербург, Государственный Эрмитаж. С 27 мая по 4 октября

Шесть лет назад выставку нового индийского искусства собиралась показать Третьяковская галерея. Но из-за коронавирусных ограничений проект не удалось воплотить в жизнь. Теперь к этой теме обратился Эрмитаж, и тот факт, что выставка откроется в преддверии Петербургского международного экономического форума, намеченного на 3–6 июня, придает ей особый статус. Тем более что Индия — давний стратегический партнер Рос-



А. Свердлов / РИА «Новости»

сии. Впрочем, современное искусство этой страны интересно само по себе. Местный арт-рынок — развитый и самодостаточный, ориентированный прежде всего на индийских потребителей и многомиллионную диаспору за рубежом. Но и в России есть серьезные коллекционеры современного индийского искусства, а имена художников звучат все чаще. Например, Сумаки Сингх — художница, учившаяся в США и выставлявшаяся в престижной лондонской галерее Саатчи, — специально для выставки в Эрмитаже сделает новую работу. Кстати, Сингх в этом году участвует от Индии в Венецианской биеннале. Другой автор, Равиндер Редди, соединяет традиционное индийское искусство с эстетикой поп-арта и создает масштабные скульптуры из стекловолокна и бронзы. Эрмитаж с 9 июня по 20 сентября покажет его выставку, представляющую новое произведение «Мать-земля», как дополнение к смотрю современного индийского искусства.

«Шесть лет назад выставку нового индийского искусства собиралась показать Третьяковка. Но проект отменили из-за коронавируса.»